



RECULL DE PREMSA INFRAESTRUCTURES I MEDI AMBIENT

Data: 5-3-08

Elaborat per  **CatPress**

C/ Àngel Guimerà 49, 2n 1a - 08241 Manresa - Telf. 93 872 14 22 - www.catpress.cat - comunicacio@catpress.cat

MONOGRÀFICS UNA TROBADA TRANSCENDENTAL

La fira congrés
Ecoenergètica se
celebrarà del 13 al 15
de març a Igualada

LA COMPANYIA

Anoia Solar, empresa pionera del sector a Catalunya, aposta per l'experiència contrastada

LA FÓRMULA

Pasch y Cia impulsa les instal·lacions solars tèrmiques mitjançant el règim de venda d'energia per tercers

Aparador d'energies renovables

Experts i professionals del sector analitzaran els reptes futurs i intercanviaran experiències i novetats

La fira congrés
Ecoenergètica se
celebrarà del 13 al 15
de març a Igualada

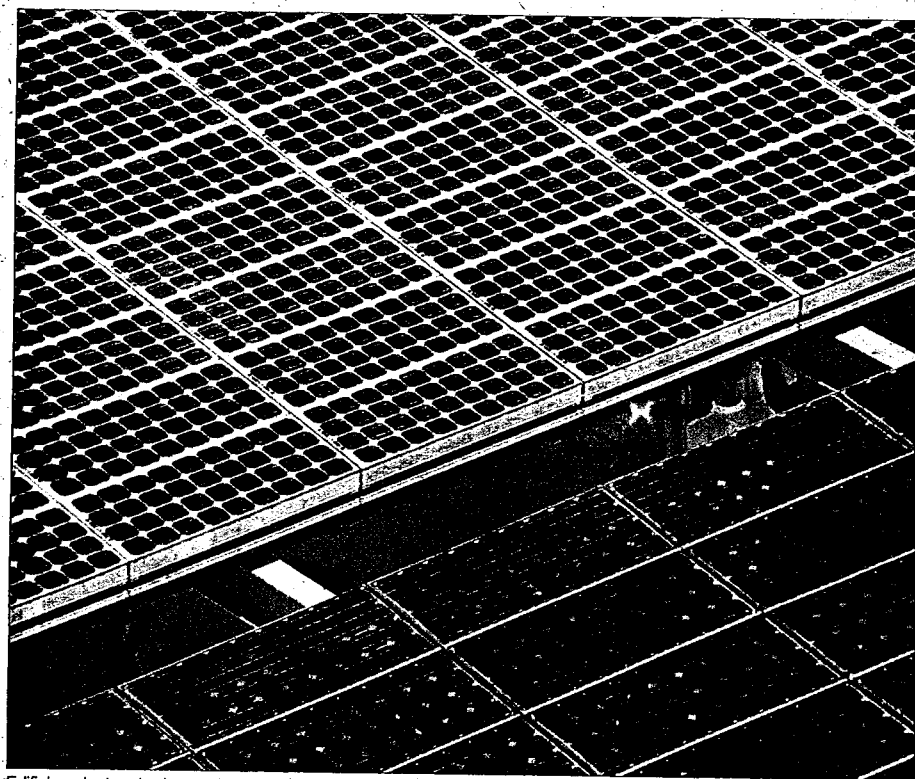
M NEUS VILLA
Àrea Monogràfics

Cada vegada som més dependents energèticament: la societat necessita més quantitat i qualitat d'energia per continuar amb el desenvolupament econòmic i garantir el benestar de les persones. Però l'ús de les energies fòssils comporta greus limitacions: són contaminants i limitades. I això provoca una dependència energètica que condiciona el preu i la garantia en la continuïtat del subministrament. Per això, fer una aposta per les noves fonts d'energia és bàsic, "una necessitat d'extrema urgència", en paraules dels organitzadors d'Ecoenergètica, la primera fira-congrés sobre energies renovables que se celebrarà del 13 al 15 de març a Igualada.

Per primera vegada, experts i professionals de diferents àmbits del sector energètic es reuniran en un mateix espai (recinte firal Cal Carner d'Igualada. Doctor Pujades, 83. De 10.00 a 19.00 hores) per analitzar els reptes futurs, intercanviar experiències i novetats, i trobar les respostes per a un desenvolupament industrial respectuós amb el medi ambient. "Ecoenergètica aportarà noves tècniques i possibilitats per prevenir i avançar esdeveniments", asseguren aquestes fonts. El programa s'estructurarà en tres jornades, dividides en sessions formades per ponències de caràcter tècnic i professional, dirigides per ponents de gran reconeixement.

TRES JORNADES TEMÀTIQUES

La primera sessió abordarà l'estat actual i futur de les energies renovables a Catalunya, Espanya i Europa; el segon bloc s'ocuparà de la innovació i el desenvolupament de l'energia solar fotovoltaica, i



Edifici equipat amb plaques solars instal·lades al terrat.

pament de l'energia solar fotovoltaica, i per a l'últim dia, els ponents exposaran les tendències en investigació i desenvolupament en biomassa i biocombustibles. "Ponències magistrals úniques, debats i taules rodones crearan un clima idoni per a un intercanvi de coneixements i experiències on es treballarà l'estat actual, les últimes innovacions tecnològiques i possibilitats econòmiques de les energies renovables, especialment l'energia solar fotovoltaica i la biomassa", expliquen els organitzadors.

EL DISEG

**EL SALÓ PRETÉN
CONVERTIR-SE
EN UN REFERENT
INTERNACIONAL**

En aquest marc, també tindrà lloc una fira de productes i serveis relacionats amb l'objectiu de promoure una cultura ambiental sostenible i un consum responsable. "Implicar-se i invertir el temps en aquests coneixements és avançar-se al futur. Una oportunitat per a les persones i el territori", comenten els organitzadors.

Ecoenergètica neix amb la voluntat de tenir continuïtat i convertir-se en un esdeveniment de referència internacional dins de l'àrea de les energies renovables, un aparador on poder mostrar les inno-

vacions més significatives i una mostra de la confiança en l'R+D per garantir un creixement sostenible.

GENERAR NOVES OPORTUNITATS

La comarca de l'Anoia, tradicionalment industrial, es troba en una situació de reestructuració i canvi. "Volem generar noves oportunitats", comenten els responsables. Per aquest motiu, des del Consell Comarcal de l'Anoia es crea el CESCA (Consell Econòmic i Social de l'Anoia), d'on surt aquesta iniciativa (www.ecoenergica.org). ©

expositors

ÚLTIMES TECNOLOGIES

**Empreses amb
visió de futur**

EL DIVENDRES 14, set empreses mostraran -de 10.00 a 18.00 hores- les seves últimes tecnologies en matèria d'energies renovables: Sun Energy Europe (fundada a Hamburg amb oficina a Barcelona des d'on realitza projectes fotovoltaics), Enercat SLU (consultoria energètica), Pasch y Cia (instal·lacions d'energia solar), Elintelsolar (donen molta importància a l'alta eficiència energètica), Suministros Industriales MP4 (distribuidora de plaques solars), Diasolar i, finalment, Enisola (solucions fotovoltaïques innovadores). Dissabte 15, d'11.00 a 12.30 hores, li tocarà el torn a Calor Natural (instal·len calefacció geotèrmica i aerotèrmica), Fer Futur (construcció del seguidor solar sobre coberta), Ingeniería Elektrosol Catalunya (solucions integrals), Rebrot i Paisatge (gestió de la biomassa), i finalitzaran l'exposició l'Ajuntament de Pujalt i CCS Agresso.

Projectes solars amb garanties

Anoia Solar és un exemple clar d'experiència contrastada i d'aposta per materials de primera qualitat

M NEUS VILLA
Àrea Monogràfica

El sector de la indústria solar fotovoltaica ha disfrut d'un creixement molt accelerat durant els últims anys, cosa que ha suscitat un enorme interès tant econòmic com mediàtic. És un dels sectors que més han avançat en l'última dècada i que més possibilitats de futur presenten. Per tot arreu semblen sorgir empreses dedicades al ram i fins i tot hi ha entitats financeres que disposen de línies específiques per a projectes solars. No obstant, la majoria d'edat d'una indústria o d'un sector econòmic no s'aconsegueix en poc temps, ni sense esforç. "En un sector emergent i immers en un boom com el que estem vivint, costa separar el gra de la palla: les cadenes de distribució de productes no estan fermament establertes, abunda l'intrusisme, els clients desconeixen els criteris bàsics de qualitat i preu", comenta Gustavo Galván, administrador d'Anoia Solar, empresa pionera del sector a Catalunya. I és que no tot val en l'àmbit solar. Hi ha diferències substancials pel que fa a qualitat, servei i garanties. "Aquest fet, que en qualsevol altre sector resulta evident, ha trigat temps a calar entre els clients, en-

frontats a una informació dispersa i sovint contradictòria", opina Galván. Només l'experiència contrastada, els encerts d'algunes empreses i els errors d'altres han acabat oferint al client una informació fidedigna de les immenses diferències que hi ha en prestacions i serveis. "Nosaltres des d'un bon principi vam posar les nostres mires en el mercat alemany, que ens portava uns quants anys d'avantatge, i vam intentar aprendre de les seves experiències i errors per oferir als nostres clients només instal·lacions realitzades amb materials de primera qua-

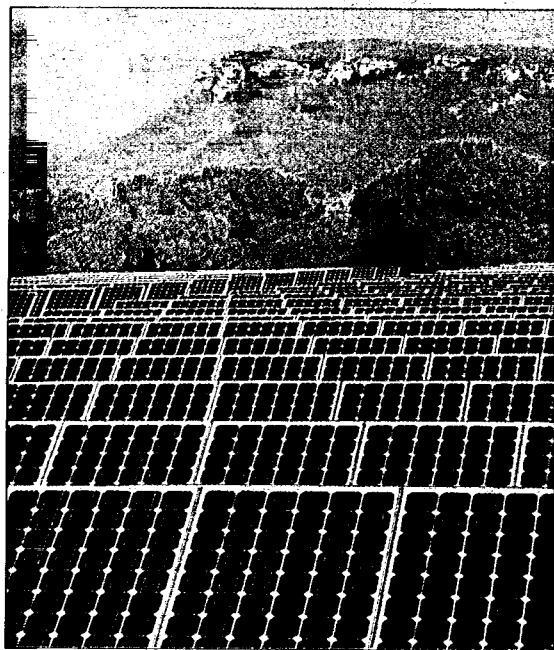
→ LA NOVA LEGISLACIÓ DONARÀ UN HORITZÓ SIMILAR A L'ALEMANY

litat, amb els màxims rendiments i les adequades garanties i serveis postvenda. Això ens ha portat a enfrontar-nos sovint amb competència que només rivalitzava per preu, però sense les adequades garanties. Nosaltres no hem volgut mai jugar a aquest joc", afirma l'administrador d'Anoia Solar.

En un mercat en què les diferències entre qualitat es reflecteixen en el preu final d'una manera enganyosa per al no

entès –valors aparentment alts, però percentatges sovint inferiors a l'1% per cent– apostar per la qualitat pot suposar a vegades partir d'un desavantatge competitiu. "Ha sigut necessari ensenyar als nostres clients amb paciència i amb experiència contrastada que no tot són flors i violes, que en una inversió d'aquest nivell fa falta apostar per material de qualitat, per experiència de gestió, per garanties de rendiment, per un servei postvenda eficient. En una inversió que ha de durar més de 40 anys no ens podem permetre improvisar", indica Gustavo Galván.

A la llarga, el treball, l'experiència i la serietat acaben sent recompensats. Anoia Solar és un exemple d'empresa que creix gradualment i guanya credibilitat a base d'implementar projectes, grans i petits, de resoldre problemes i de demostrar la qualitat dels seus equipaments. Empreses amb experiència contrastada, amb equips tècnics qualificats, procediments de qualitat i voluntat de millora en el dia a dia, són les que faran que el sector solar fotovoltaic, més aviat que tard, aconsegueixi la maduresa a què aspira. "Esperem amb il·lusió la nova legislació que entrarà en vigor a partir del 2009, ja que ens donarà un horitzó similar a l'alemany", conclou Galván. ☉



Instal·lació fotovoltaica a la seu d'Anoia Solar.

Una nova solució amb molts avantatges

Entra en funcionament la instal·lació solar tèrmica més gran d'Espanya en règim de venda d'energia per tercers

M JULIO MAYA
Àrea Monogràfica

El divendres 15 de febrer, Pasch y Cia, juntament amb el Club Natació Terrassa, van inaugurar la instal·lació solar tèrmica més gran d'Espanya en règim de venda d'energia per tercers (Esco), i que permet l'escalfament de les piscines del club, així com la producció d'aigua calenta, amb la qual cosa cobreix una part substancial de les necessitats energètiques de l'entitat, a la vegada que significa una important reducció d'emissions contaminants associades a l'ús de combustibles fòssils.

La instal·lació es caracteritza per haver-se erigit seguint la nova modalitat de venda d'energia per tercers, coneguda també com a Esco (sigles en anglès d'Energy Service Company), per la qual Pasch y Cia és propietari de la instal·lació i ven al CN Terrassa l'energia generada per la instal·lació solar en unes condicions avantatjoses. Aquesta nova modalitat, encara poc coneguda, presenta una sèrie d'avantatges que fa la fan de gran interès tant per al beneficiari, com per a l'inversor, en aquest cas una empresa privada aliena al club.

El principal avantatge per al beneficiari seria poder disposar a les seves instal·lacions d'una instal·lació que el proveeixi d'energia d'origen renovable, com és el solar, sense necessitat de portar a terme cap inversió, ja que aquesta queda assumida per l'inversor, en aquest cas Pasch y Cia. D'aquesta modalitat de con-

tractació de subministrament d'energia, Esco, s'espera que en un futur es generalitzi i que es popularitzi per al subministrament energètic de grans centres consumidors d'energia en forma calenta com poden ser centres esportius, balnearis, hotels, hospitals... La instal·lació ha estat realitzada per Pasch y Cia amb equips solars austríacs Solution.

CARACTERÍSTIQUES PRINCIPALS

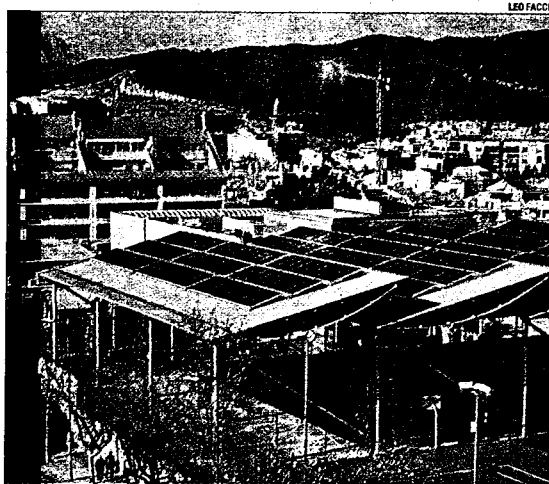
→ Camp solar disposat sobre coberta lleugera de pistes esportives del club formada per 432 captadors solars selectius Unisol 27, amb una superfície total de 1.110 metres quadrats.

→ Acumulació de 20 metres cúbics d'ACS, i escalfament de piscina olímpica de 50 metres, dues piscines de 25 metres (una exterior i una altra interior) i de dues piscines lúdiques.

→ Producció tèrmica anual de 773.000 kWh, que substituiran anualment el consum de 93.000 Nm³ de gas natural i que evitaran l'emissió a l'atmosfera de 260.000 kg/any de CO₂.

→ Les seves dimensions i importància la converteixen en la instal·lació solar tèrmica més gran d'Espanya en règim de venda d'energia per tercers.

Un dels aspectes importants d'aquesta modalitat és la relevància que té per al resultat d'exploració de la instal·lació l'assegurar la màxima producció d'energia. Per aquest motiu Pasch y Cia dissenya, construeix i opera la instal·lació de manera que la producció tèrmica anual sigui òptima. Això comporta assegurar un dis-



Inauguració de la instal·lació realitzada per Pasch y Cia al CN Terrassa.

→ PASCH Y CIA HA FET L'OBRA JUNTAMENT AMB EL CLUB NATACIÓ TERRASSA

seny optimitzat de la instal·lació que asseguri un màxim aprofitament de l'energia solar a la vegada que unes mínimes pèrdues d'energia, l'ús de les millors qualitats i equips en l'execució de la instal·lació, assegurar el correcte aïllament de tota la instal·lació, i disposar d'un sistema de control especialitzat que optimitzi l'operació i prestacions de la instal·lació diàriament.

Finalment, és important el seguiment de la instal·lació, i per a això Pasch y Cia disposa d'un sistema de monitorització remota que permet que la instal·lació funcioni sempre de forma automàtica i que tota la informació d'operació de la instal·lació sigui accessible des de les oficines de Pasch y Cia per a la seva anàlisi detallada.

AMPLI VENTALL DE SOLUCIONS

Aquesta nova instal·lació, juntament amb la ja existent del Club de Tennis Sabadell, que està funcionant des de fa ja dos anys, conformen el parc d'instal·lacions solars que Pasch y Cia explota en aquesta modalitat de venda d'energia per tercers. És intenció de la companyia continuar desenvolupant aquesta modalitat i anar incorporant de mica en mica noves instal·lacions que s'acullin als avantatges que representa disposar d'un subministrament estable d'energia d'origen renovable.

A més d'aquest camp d'activitat, Pasch y Cia ofereix serveis i equips d'energia solar de la seva representada austríaca Solution als professionals del sector, amb solucions per a tot tipus d'edificis (vivienda unifamiliar, blocs de pisos, hospitals, hotels, centres esportius...). Destaca en aquest àmbit el gran treball que en l'actualitat s'està desenvolupant per incorporar l'energia solar per a la producció d'aigua calenta sanitària en la nova edificació i rehabilitació d'edificis tal com exigeix el nou codi tècnic de l'edificació (CTE), i contemplat també pel nou RITE. ☉

LAS VENTAS DE LA INMOBILIARIA DESCIENDEN UN 47% EN 2007, HASTA 63 MILLONES

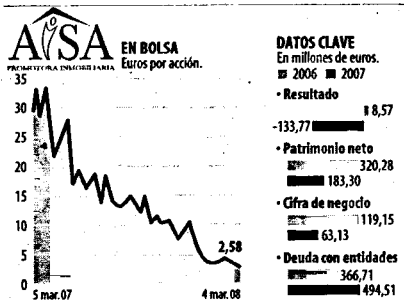
Aisa pierde 133 millones tras la caída del valor de sus activos

El patrimonio neto del grupo, que ha puesto en marcha un plan de desinversiones, se ha reducido a más de la mitad, mientras su deuda financiera se ha elevado un 35%.

P. MIAÑO, Barcelona

Tras las caídas de las últimas sesiones, Aisa volvió a cerrar ayer en negativo. Los títulos de la inmobiliaria liderada por Genís Marfà retrocedieron un 1,2% -hasta 2,46 euros- tras la presentación de los resultados de 2007. La compañía se ha sumado a los malos resultados de la mayoría de sus competidores al registrar unas pérdidas de 133,77 millones de euros. Esta cifra contrasta con los 8,57 millones de euros ganados en 2006.

Aisa, especializada en promoción de viviendas y transformación de suelo, ha admitido que el año pasado comenzó un plan de desinversiones, que le ha permitido obtener liquidez para sortear la caída de ventas del mercado residencial. Sin embargo, la empresa no ha podido evitar el impacto de la pérdida de valor de los activos inmobiliarios. En su caso, el deterioro ha sido de 79 millones de euros -hasta 1.022 millones-, según la valoración elaborada por CB Richard Ellis teniendo en cuenta la nueva Ley de Suelo.



FUENTE: Bloomberg y elaboración propia

EXPANSIÓN

Accionistas

- La empresa ha crecido gracias a nuevos socios. Genís Marfà, presidente, captó a Nozar, que controla el 6%.
- El ex alcalde de Barcelona, Enric Masó; la familia Rumeu; el grupo Tercat y la sociedad Good Sabana son otros accionistas.

La compañía considera que el 96,7% de las pérdidas del grupo deben atribuirse a

ajustes extraordinarios. En primer lugar, los 79 millones procedentes del deterioro de sus activos. En segundo lugar, 21,8 millones correspondientes a operaciones anteriores a 2007 que la compañía ha decidido provisionar por "dudoso cobro". Y, en último lugar, 7,2 millones de euros de opciones de compra de activos finalmente desestimadas. En este capítulo figura, principalmente, una opción de compra sobre suelo valorado en 260 millones de euros.

De este modo, la empresa

sólo atribuye un 4,4% de las pérdidas a resultados ordinarios, aunque admite que, de esta partida, tres millones proceden de las operaciones corporativas que intentó Aisa en 2007: la fusión con Astroc, la integración en Hemeretik y la capitalización de deuda de Deutsche Bank para financiar compras a Habitat. Ninguna de ellas fructificó.

Ventas, a la baja

Paralelamente a este incremento de las pérdidas, el patrimonio neto de la inmobiliaria ha retrocedido a más de la mitad: de 320,276 millones en 2006, a 183,303 millones en 2007. Aunque el grupo asegura que las ventas de la actividad inmobiliaria "se han mantenido prácticamente constantes", la cifra de negocio ha descendido un 47%, hasta 63 millones.

La deuda con entidades de crédito a corto y a largo plazo se ha elevado un 34,8%, hasta 494,51 millones de euros. El grupo asegura que el plan de desinversiones permitirá reducir sus compromisos en 90 millones en el primer trimestre de 2008.

ICD Y LOS DOS ACCIONISTAS DE LA INMOBILIARIA ULTIMAN OTRO ACUERDO

La CNMV investiga la falsa retirada de Dubai en la compra de Colonial

Tras anunciar la ruptura de las negociaciones con Luis Portillo y Nozar, el supervisor obligó a que admitieran que las habían retomado. El fondo árabe prepara una escisión de la compañía en dos y una oferta por la parte patrimonial.

J. SÁNCHEZ ARCE. Madrid

El fondo soberano Investment Corporation of Dubai (ICD) y los dos principales accionistas de Colonial, Luis Portillo (39,7%) y Nozar (12,2%) convirtieron ayer las negociaciones en torno a la venta de la inmobiliaria en una indisimulada burla al mercado, que pasará a los anales de la desinformación ante accionistas, inversores y una estupefacta Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV).

El supervisor bursátil abrió una investigación en torno a todos los zigzagueantes movimientos que se produjeron ayer en torno a la maltrecha compañía, cuya cotización se mantuvo suspendida durante buena parte de la jornada.

La opereta comenzó antes de la apertura del mercado, momento en que el fondo soberano de Dubai informó ante la CNMV del fracaso de su oferta por la compañía. "ICD, Nozar y Luis Manuel Portillo no han alcanzado un acuerdo en relación con los términos finales de la oferta formulada por ICD", que valoraba la sociedad inmobiliaria en 1,85 euros por acción. "Como consecuencia de lo anterior, y en atención al plazo de extensión establecido hasta el 3 de marzo, la oferta formulada por ICD ha expirado", señalaba claramente el comunicado.

Vuelta de tuerca

Al levantarse la suspensión de la cotización a las diez de la mañana, los títulos de la empresa se desplomaban un 10%. Accionistas de Colonial lanzaban órdenes masivas de venta de títulos de la sociedad, sin sospechar que, poco después, se reanudarían sigilosamente las negociaciones.



Luis Portillo, primer accionista de Colonial.

Los actuales accionistas de Colonial serían socios de las dos empresas cotizadas

Este cambio súbito de escenario no fue comunicado públicamente por las partes interesadas, sino que fue filtrado a los medios de comunicación. A mediodía, la CNMV suspendió nuevamente la cotización de las acciones de Colonial, al objeto

de enviar un requerimiento a ICD, Luis Portillo y Nozar exigiéndoles que confirmaran si era verdad que habían reanudado el proceso.

Ante el desconcierto del mercado, Nozar y Portillo admitieron vagamente la existencia de "contactos" entre los asesores de ICD y ellos mismos "con el fin de reanudar las conversaciones". No obstante, los accionistas informaban de que no podían "pronunciarse de forma definitiva sobre si es posible llegar a un acuerdo en fechas próximas

El hundimiento, paso a paso

La debacle de Colonial dio comienzo el pasado 27 de diciembre, fecha en la que los bancos acreedores de Luis Portillo y Nozar comienzan a ejecutar acciones pignoradas de los dos primeros accionistas de la compañía. Ese día las acciones de Colonial caen un 16,56%. Sólo sería el principio. Un día después se desata una nueva avalancha de ventas en torno a los títulos de la compañía, que se desploman un 25,4%. En una reunión de urgencia del consejo de administración celebrado en esa medianoche, Luis Portillo, es obligado a renunciar como presidente del grupo. Dos días después, es todo el consejo de administración en bloque el que presenta su dimisión. Desde principios de año, arranca formalmente el proceso de venta, que ya se había iniciado con anterioridad con las conversaciones de cara a una posible fusión entre Colonial y Gecina. Estas conversaciones no llegaron a buen puerto y es entonces cuando, el 21 de enero, General Electric anuncia su interés por Colonial y la formulación de una eventual oferta. General Electric no tuvo tiempo para empezar la due diligence, por cuanto apenas una semana después los dos accionistas de referencia de Colonial firmaban un preacuerdo de venta con Investment Corporation of Dubai (ICD).

con ICD". Por su parte, ICD aseguraba, sin ofrecer ningún detalle, que "modificará los términos de la oferta formulada a los accionistas de referencia y, por ello, no se descarta la posibilidad de que en algún momento en fecha próxima pueda llegarse a un acuerdo".

La primera oferta de compra de Dubai por el 52% de Colonial en manos de Portillo y Nozar valoraba la compañía en 1,85 euros por acción, supeditándola a que los bancos acreedores suscribiesen una refinanciación de los 8.900 millones de deuda que arrastra la compañía.

Nuevo acuerdo

Al cierre de esta edición, el acuerdo parecía a punto de formalizarse entre ICD y los dos accionistas de referencia, a falta del visto bueno de los bancos acreedores de Colonial: Goldman Sachs, Eurohypo, Royal Bank of Scotland y Calyon. Estas cuatro entidades tienen derecho de veto sobre cualquier cambio de control en el grupo.

El nuevo acuerdo contemplaría, en primer lugar, la escisión de Colonial en dos subColonias cotizadas: una patrimonialista (edificios en renta por valor de más de 9.000 millones de euros) y una promotora, con activos de suelo y promoción residencial por valor de casi 2.000 millones de euros.

De concretarse finalmente la operación, ICD lanzará la oferta pública de adquisición de acciones (opa) sobre la compañía patrimonialista a un precio situado en una horquilla de entre 1,20 euros y 1,30 euros por acción, muy inferior a los 1,85 euros a los que lanzó su primera propuesta el pasado miércoles 27 de febrero. Los accionistas de Colonial, por su parte, pasarían a ser accionistas de las dos compañías. Todos los accionistas de Colonial que a primera hora de la mañana se desprendieron de sus títulos creyendo que el proceso de compra había entrado en barrena se quedan definiti-

El juez quiere el informe concursal sobre Llanera esta misma semana

El juez encargado del proceso concursal de las sociedades del grupo Llanera, Fernando Presencia, quiere dar un impulso al caso. Presencia ha instado a los administradores concursales a que envíen el informe sobre las cuentas de la promotora y constructora valenciana esta misma semana, según informaron a Efe fuentes judiciales. No obstante, parece difícil que este plazo se cumpla. La administración concursal pidió la prórroga indefinida del plazo para poder hacer la valoración de todos los activos, dada la complejidad del entramado societario del grupo constructor y promotor valenciano, a lo que accedió Presencia. Tanto la Agencia Tributaria como el Fondo de Garantía Salarial (Fogasa) impugnaron esta prórroga, aunque el juez desestimó sus peticiones. Los administradores concursales cuentan con cinco días para poder recurrir el nuevo auto del magistrado. Llanera pidió el concurso voluntario el pasado 2 de octubre, ante la imposibilidad de hacer frente a los pagos a sus acreedores. Declaró una deuda de 663 millones de euros y unos activos de 707 millones. Llanera se ha ido desprendiendo en los últimos meses de suelos y promociones, lo que le ha permitido reducir en más de un 40% el pasivo declarado.

vamente fuera de juego.

Al cierre de esta edición, la cotización de Colonial seguía suspendida. En las pocas horas en las que se estuvieron negociando, los títulos cayeron un 5,59%, hasta 1,16 euros.

Pág. 2 LA LLAVE

Expansión.com



Siga la última hora de Colonial y Dubai en www.expansion.com



“El càrrec de president de la CEE és un sacrifici més, un servei als bisbes, perquè el president no és el cap de l'episcopat”

Antonio María Rouco, president de la Conferencia Episcopal Española (CEE)

**Joaquín
Maria
Puyal**

**El periodista
exposa a l'AVUI
el seu punt de
vista de
viatger del nou
AVE a Madrid**

**Tempesta
de neu
i vent**

**Girona queda
enfarinada, el
vent malmet
força tendals
arreu i cau el
termòmetre**

Societat



TRIBUNALS

La Fiscalia ordena als Mossos investigar la gran fuga d'aigua

■ El ministeri públic obre diligències arran de la denúncia presentada pels veïns del barri del Canyet de Badalona ■ Pretén determinar si s'ha comès un delicte contra els Recursos Naturals i la Salut Pública

Jordi Panyella
BARCELONA

La Fiscalia de Medi Ambient vol saber si la pèrdua d'almenys 216.000 litres d'aigua diaris, des de fa anys, d'una canonada propietat de l'empresa pública Aigües Ter Llobregat pot constituir un delicte per part dels gestors públics encarregats del manteniment d'aquesta infraestructura. En aquesta línia, el fiscal especial de Medi Ambient, José Joaquín Pérez de Gregorio, va signar dilluns una ordre obrint diligències d'investigació per un presumpte delicte contra els recursos naturals, la salut pública i el medi ambient i facultant els Mossos d'Esquadra perquè investiguin els fets.

El ministeri públic ha adoptat aquesta decisió després d'estudiar la denúncia que dijous passat va presentar l'associació de veïns del barri del Canyet de Badalona, on brolla ininterrompudament l'aigua de l'aqüeducte Cardedeu-Trinitat. La denúncia la signa el president de l'entitat veïnal, Miguel Jurado, que a la vegada és regidor del Partit Popular (PP) a l'ajuntament badaloní.

El malbaratament de litres i litres d'aigua durant anys adquireix en aquests moments de sequera, a criteri de la Fiscalia, “una rellevància especial”, i obliga més que mai les administracions que gestionen els recursos hídrics a tenir-ne una major cura. L'escrit del ministeri públic posa especial èmfasi a recordar l'obligació de l'administració a “adoptar totes les mesures



La riera del Canyet, a la part alta de Badalona, s'alimenta majoritàriament de la fuga d'una conducció d'aigua per a consum humà ■ CRISTINA FORÉS

Les xifres

216.000

litres és la quantitat d'aigua que perd la conducció cada dia al seu pas per Badalona, segons Aigües Ter Llobregat (ATLL). Altres fonts parlen d'una pèrdua molt superior.

750.000

euros es va comprometre a invertir l'empresa ATLL en el desenvolupament de diverses obres que han de permetre reutilitzar l'aigua que es perd.

necessàries per evitar el malbaratament” de l'aigua. En aquest sentit, el ministeri públic cita les obligacions que tant l'article 45 de la Constitució com la llei d'Aigües dona a l'Administració en la preservació dels recursos públics del medi ambient.

Davant la “gravetat dels fets denunciats”, el fiscal de Medi Ambient creu necessari investigar si per part de l'Agència Catalana de l'Aigua i l'empresa Aigües Ter Llobregat hi ha hagut “coneixement, consentiment i tolerància” de la fuga d'aigua a Badalona. Si fos així, la Fiscalia recorda que la mateixa administració responsable de regu-

lar les mesures per restringir i controlar el consum d'aigua en temps de sequera, estaria “incomplint les seves funcions” en tolerar el malbaratament.

A estudi del govern

D'altra banda, la fuga a la canonada de la conducció Cardedeu-Trinitat va ser analitzada ahir a la reunió del govern, que va escoltar un informe del conseller Francesc Baltasar. El responsable de Medi Ambient va informar de les mesures que ja s'han adoptat i va aportar informes dels anys 70, 80 i 90 per exposar les arrels del problema i les dificultats tècniques per poder intervenir-hi. ■

Obres d'urgència per la sequera

La sequera va centrar ahir bona part de la reunió del consell executiu, que va aprovar una partida de 22 milions d'euros per tirar endavant obres d'urgència que han de pal·liar la falta d'aigua. Una d'aquestes obres és l'habilitació d'una conducció que unirà el port de Barcelona i la depuradora de Sant Joan Despí per transportar l'aigua que arribarà a la ciutat amb vaixells.

L'obra de més pressupost aprovada ahir és la conducció d'aigua regenerada que ha d'unir el polígon Pratenc, al Prat de Llobregat, i la Zona

Franca. La conducció servirà per garantir el subministrament al Prat i, de retruc, traurà pressió a la demanda d'aigua sobre el sistema del Ter. L'estació d'aigua potable del Prat, a Mas Blau, també es potenciarà amb una segona línia d'osmosi.

Una altra obra aprovada ahir és la conducció entre Vilanova i la Geltrú i Cubelles. La canonada recorre una distància de poc més de vuit quilòmetres i mig i permetrà que Cubelles rebi aigua del Ter-Llobregat. La resta d'obres són la recuperació d'antics pous.

GANAN 1,5 MILLONES

Fersa Energías Renovables eleva un 13% su beneficio

EXPANSIÓN. Barcelona

Fersa Energías Renovables ganó 1,5 millones de euros en 2007, con un aumento del 13% en relación al año anterior. La compañía, que sólo tiene el 4,15% de sus activos eólicos atribuibles en explotación, logró duplicar su facturación, pasando de 3,7 millones en 2006 a 7,5 millones de euros en 2007.

La empresa de energías renovables atribuye el incremento de la cifra de negocio al inicio de actividad, en el tercer trimestre de 2006, de los parques de Eólica El Pedregoso, con 4,2 millones de facturación en 2007, y Eólica del Pino, con 2,3 millones. Fersa tiene el 80% de la primera sociedad y el 40% de la segunda. Recientemente, han entrado también en explotación las instalaciones de Parque Eólico Hinojal, participada por Fersa en un 45%.

Patrimonio

La empresa aumentó un 334% su patrimonio neto, que alcanzó los 192,4 millones de euros, mientras que la deuda con entidades de crédito subió un 2%, hasta 48,3 millones.

La compañía acaba de aprobar una ampliación de capital no dineraria por 274,8 millones, que convierte el grupo navarro Enhol en su primer accionista. Fersa cerró ayer en bolsa a 5,4 euros, un 0,92% menos.

ALZA GLOBAL DEL 13% INTERANUAL

El paro se dispara un 44 % en el sector de la construcción

C.D.A. Barcelona

El aumento del paro continuó con fuerza en febrero. Las oficinas del Servei d'Ocupació de Catalunya (SOC) registraron un alza de 8.015 personas, lo que supone un incremento mensual del 2,8%. El mes se cerró con 290.912 desempleados y un alza interanual del 12,9%. En enero, el aumento interanual se había situado en el 8,3%.

A diferencia de lo ocurrido en el primer mes del año, el alza interanual fue superior en febrero en Catalunya que en el conjunto de España, donde se registró un aumento del 11,6%.

El sector de la construcción y el primario lideraron nuevamente las subidas del desempleo, con alzas del 44,1% y del 46%, respectivamente. El frenazo en la edificación residencial supuso en los últimos doce meses casi 10.000 parados más en Catalunya. En servicios -el ámbito más importante en empleo y en paro-, el nú-

mero de desempleados aumentó un 11,6%, mientras que el sector industrial atenuó el alza global, con un aumento interanual del 4,1 por ciento.

Por provincias, Tarragona volvió a ser la que más aumentó el número de parados en los últimos doce meses, un 21% más, seguida por Lleida (17,6%), Girona (15,3%), y Barcelona (11,4%).

El Govern destina 53 millones a la formación de parados en empleos emergentes

Ayer, el Govern aprobó un plan, dotado con 53 millones de euros, para formar a desempleados para cubrir las necesidades del mercado laboral en actividades emergentes, como trabajador familiar y resolución de conflictos.

Pág. 28. El paro en España