



RECULL DE PREMSA INFRAESTRUCTURES I MEDI AMBIENT

Data:10-12-2007

Elaborat per  serveis de comunicació

C/ Àngel Guimerà 49, 2n 1a - 08241 Manresa - Telf. 93 872 14 22 - www.catpress.cat - comunicacio@catpress.cat

ENERGIA

Veïns contra la planta de gas a Vinaròs

■ 400 veïns d'Alcanar tallen la N-340 per demanar que s'aturi el projecte Castor

Redacció
ALCANAR

Uns 400 veïns d'Alcanar es van manifestar ahir contra el projecte d'instal·lació d'un magatzem subterrani i una planta de gas a la localitat veïna de Vinaròs (Castelló). Els manifestants van tallar la carretera N-340 entre els dos municipis durant uns vint minuts, convocats per la Plataforma de Defensa de les Terres de la Sénia. El Projecte Castor preveu la construcció de la planta de gas al terme municipal de Vinaròs, però molt a prop del nucli urbà d'Alcanar. Els veïns tampoc estan

d'acord amb la planta de gas submarina, que s'ha de construir a pocs metres de la costa.

Sota el lema *Fem botifarra al gas*, els manifestants van llegir un manifest reclamant el dret dels veïns d'Alcanar a decidir si volen la planta de gas al costat del seu municipi. El portaveu de la plataforma, Joan Ferrando, va criticar el ministeri d'Indústria i Energia per negociar amb els propietaris dels terrenys sense haver "buscat el consens popular". Ferrando no comparteix l'opinió de l'alcalde d'Alcanar, que considera suficients les compensacions d'inversions que ha ofert el ministeri de Foment. La plataforma ja ha obtingut 2.000 firmes de les 10.000 que vol per presentar una moció a l'Ajuntament. ■

Pere Navarro*

Entrevistes

“Terrassa necessita tant el quart cinturó viari com el ferroviari”

FGC • “No tindrem un altre Carmel per la prolongació de la línia” **MARCA** • “La ciutat és una suma del seu gran teixit cultural” **RIVALITAT** • “Sabadell sempre ha jugat a ser capital” **Per: Maria Llongueras**

Les infraestructures han de marcar un punt d'inflexió a Terrassa. Així ho creu el seu alcalde, que no oblidia la riquesa en oferta formativa i cultural de la ciutat.

¿La regió metropolitana necessita el Quart Cinturó?

Ja fa 20 anys que necessitem aquesta via. És important per no haver de passar constantment per Barcelona, cosa que a més crea situacions de col·lapse a l'àrea metropolitana, i per relacionar millor les nostres ciutats. També demanem, amb set municipis més, el projecte del quart cinturó ferroviari, que ha de permetre una interconnexió que garanteixi el creixement territorial en xarxa. Necessitem tant el cinturó viari com el ferroviari.

¿També és necessari que el TGV

de passatgers passi pel Vallès?

Jo crec que el tindrem. Sempre l'hem demanat i hem respectat la decisió que passi primer per Barcelona, però seguim treballant perquè s'aturi al Vallès.

També és vital la creació d'una xarxa de metro a la ciutat...

Serà una gran oportunitat històrica. Volem esvair, però, els possibles temors que existeixen per la prolongació dels FGC. El que nosaltres hem fet i volem continuar fent és informar d'una manera clara la població, perquè serà molt important per als barris de Terrassa. Exigim transparència perquè així s'eliminarà aquesta por, que no ha d'existir. Això no és un Carmel 2.

A nivell formatiu, a Terrassa són universitaris.

Hem promogut la presència de



L'alcalde de Terrassa, Pere Navarro ■ C. FORÉS

PERFIL:

Trenta anys militant al PSC

Pere Navarro Morera és llicenciat en biologia per la Universitat Autònoma de Barcelona (UAB) i militant del PSC des del 1977. Deu anys després va iniciar la seva etapa com a regidor de diverses àrees municipals, inclosa la de Joventut en plena problemàtica okupa, fins que el 2002 va esdevenir alcalde.

la universitat a Terrassa, però també de la formació professional. I, d'altra banda, tenim un compromís ferm amb aquells que no acaben els estudis.

Quin pes cultural té Terrassa?

Posseeix un gran teixit cultural que al final forma una marca. Som jazz però també dansa. Som els castells però també hoquei herba. És una suma de tot plegat.

¿S'intenta competir amb la ciutat de Sabadell?

És una ciutat veïna, però evidentment que hi competim. Sabadell sempre ha jugat a ser capital, i nosaltres vam tenir el nostre moment d'inflexió durant la celebració dels Jocs Olímpics. A partir d'allí es va marcar més l'orgull de ciutat. ■

*** Pere Navarro (PSC) és alcalde de Terrassa (Vallès Occidental)**

Manuel Bustos*

“El TGV de passatgers també circularà pel Vallès en el futur”

OPORTUNITAT • “Cal dir que sí a la mobilitat i al transport públic” **CAPITALITAT** • “Mai voldré competir amb Terrassa: som ciutats amigues i complementàries” **Per: M.L.**

L'alcalde de Sabadell té clar que el futur del municipi vallesà passa per una millora de les connexions i per potenciar les seves singularitats, com l'aeroport.

La prolongació dels FGC inquieta els ciutadans.

No podem qüestionar el sistema de fer túnels ni hem de mostrar-nos escèptics perquè perforin el terra. Barcelona, de fet, està plena de forats. I sí, hi ha hagut un incident, però això no invalida

el conjunt ferroviari. Cal passar de la cultura del no perquè no, al sí a la mobilitat i al transport públic, que, de fet, és un dret dels ciutadans.

Serà un nou traçat que unirà Sabadell amb Castellar del Vallès...

Amb l'alcalde de Castellar reclamem que es millorin les infraestructures que connecten tots dos municipis. En primer lloc, apostem perquè el pla d'allargament contempli el ramal que ha d'arribar fins a Castellar. Sabadell ha perdut en moltes ocasi-

ons l'oportunitat de millorar les seves infraestructures i el transport públic. La segona proposta és la d'impulsar el desdoblament de la B-124 i la creació d'un enllaç entre aquesta via i la futura ronda Nord de Sabadell.

¿També comptaran amb el TGV de passatgers al Vallès?

El TGV passarà segur pel Vallès. És una crida que ja va fer l'alcalde de Sant Cugat i jo em reafirmo que el Vallès tindrà transport ferroviari de persones i mercaderies en el futur.



Manuel Bustos al seu despatx ■ CRISTINA FORÉS

PERFIL:

Tercera legislatura consecutiva
Després de treballar com a conserge al Museu de Paleontologia de Sabadell, Manuel Bustos Garrido va esdevenir, amb el PSC, el diputat més jove del Parlament de Catalunya. El 1999 va ser escollit alcalde de Sabadell. Per pocs vots, va trencar l'hegemonia del PSUC i ICV.

La ciutat és singular pel seu aeroport. Però com ha de créixer?

Més que en activitat aeroportuària, ha de créixer en funcions empresarials, formatives i socioculturals. Comptem amb escoles per a professionals en l'aviació o vinculades amb la reparació, recerca i innovació de les aeronaus. Aquest aeroport ha d'esdevenir vital per a Catalunya i només ho pot fer amb un millor aprenentatge.

¿Terrassa és una ciutat veïna, amiga o competència directa?

Amiga. Mai no voldré competir amb Terrassa per ser més gran o millor, sinó que vull lluitar amb la meua ciutat per estar dia a dia més amunt. No és un tema de competència. Ells tenen l'hoquei herba i el jazz. Nosaltres, l'atletisme i l'òpera. No crec que sigui un tema de quina ciutat és millor que l'altra, sinó que amb les singularitats de cadascuna hem de sobreviure soles i ser complementàries. ■

*** Manuel Bustos (PSC) és alcalde de Sabadell (Vallès Occidental).**

GRAN BARCELONA

Enderroc final

L'alcalde Jordi Hereu assistirà avui a l'enderrocament de l'últim mur de la plaça de Lesseps, que s'està remodelant.



INTERVENCIÓ URBANÍSTICA REVINDICADA DURANT ANYS

Sants compra un solar a Defensa per crear-hi nous equipaments

|| L'adquisició, per 6,3 milions, donarà pas a la reurbanització de tot un eix viari al costat de Badal

|| La zona guanyarà un CAP, serveis per a gent gran, una guarderia i uns 8.000 m² de zona verda

PATRICIA CASTÁN
BARCELONA

Després d'uns quants anys de negociacions, el degradat eix de Juan de Sada, al barri de Sants-Badal, farà un canvi de 180 graus per dotar-se d'equipaments i zones verdes. La clau per desencallar la reforma de la zona ha estat l'adquisició d'uns vells terrenys que eren propietat del Ministeri de Defensa, pels quals l'ajuntament acaba de pagar 6,3 milions d'euros.

El solar, on actualment hi ha velles edificacions de planta baixa, s'ubica als números 22 a 28 de Juan de Sada i 48 a 64 de Roger. La seva presència passa inadvertida per als milers de ciutadans que passen a tan sols uns metres, per la rambla del Brasil. No obstant, per a molts veïns de tota la vida marca la diferència entre el que és la part més visible i digna del barri (la ronda del Mig coberta com a gran passeig), i les rebotigues que queden als carrers més interiors.

PRIMERA PROPOSTA / La regidora del districte de Sants-Montjuïc, Inma Moraleda, fa anys que està pendent de formalitzar-ne la compra, necessària per activar tota la transformació de la zona. El solar, que estava en gran mesura en desús -però vigilat dia i nit-, donarà pas a un conjunt d'equipaments i impulsarà la transformació dels carrers de l'entorn, on també hi ha edificacions privades baixes destinades a magatzems i algunes velles vivendes, incloses en el pla de reforma. Moraleda destaca que l'ajuntament ja té preparada una primera proposta amb la qual començar a treballar, però que el projecte final s'elaborarà després de pactar-lo amb els veïns i empresaris de la zona.

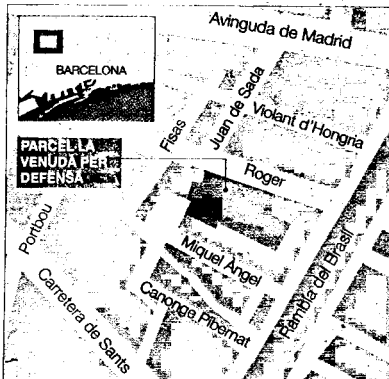
El que sí que queda clar és que la compra de Juan de Sada permetrà constituir un espai d'equipaments públics en què tindran cabuda un gran centre d'assistència primària que substituirà el petit CAP del carrer de Carreras Candi, així com una guarderia molt necessària en un barri amb 25.400 habitants i molt deficitari en instal·lacions públiques, i algun espai dedicat als més grans. També es preveu que els terrenys ocupats per instal·lacions privades, però qualificats com a equipaments, alberguin alguna instal·lació privada, com ara una residència per a gent gran o algun centre semblant.



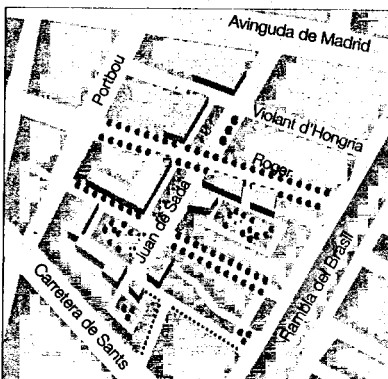
► Edificacions que seran enderrocades per reurbanitzar l'eix de Juan de Sada, a Sants.

EL PROJECTE

LA ZONA EN L'ACTUALITAT



PROPOSTA D'ORDENACIÓ



Hi haurà més espai per als vianants i menys per als cotxes

► Al marge de dotar el barri de Sants-Badal de nous serveis, la intervenció servirà per fer més permeable un circuit de carrers interromputs per vells magatzems i solars tancats. L'ajuntament té previst que el nou eix viari sigui de prioritat invertida, és a dir, amb més pes per als vianants que per al trànsit. Hi haurà espais públics enjardinats, entre Canonge Pibernat i Miquel Àngel, i la reurbanització de carrers en un estat pèssim. L'àmbit d'actuació -que durarà uns quants anys- es delimita entre l'avinguda de Madrid, el carrer de Sants, la rambla del Brasil i Portbou.

El calendari no ha fet més que començar a comptar, i encara queda la modificació del Pla General Metropolità que faci possible aquesta intervenció. Però Moraleda calcula

que en un any es podria començar a actuar a la zona. Al marge de les noves dotacions, amb 13.700 metres quadrats d'equipaments, també hi haurà 13.000 metres quadrats per a

vivendes (el 30% en règim de protecció) i uns 8.000 metres quadrats de zona verda. Aquest espai s'aconseguirà amb solars en desús i gràcies a l'obertura d'alguns carrers, com

Juan de Sada, que arribarà a Canonge Pibernat, i de Miquel Àngel, que serà accessible fins a Portbou, en lloc de desembocar en un aparcament improvisat. ■

JORDI CATALÀ

EL ESTADO DE LAS EMPRESAS CATALANAS, SECTOR A SECTOR - VI. ENERGÍAS RENOVABLES

LAS ENERGÍAS EÓLICA Y SOLAR FOTOVOLTAICA, LAS MÁS IMPORTANTES, NO DESPEGAN

Renovables sin enchufe

Aunque las empresas catalanas han sido pioneras, el peso del parque renovable de Catalunya en el conjunto de España es de los más bajos. Las dificultades en la tramitación, más altas que en otras comunidades, ha frenado el desarrollo empresarial.

CHRISTIAN DE ANGELES, Barcelona

Aerogeneradores, placas fotovoltaicas y biocarburantes ocupan ya una posición en el mix energético y también forman parte, de un modo más relevante, de la planificación energética del futuro. Y esto se traduce en negocio. En Catalunya, las energías renovables han generado una creciente actividad económica que han permitido el surgimiento de un sector económico de cierta importancia.

Las primas a las energías renovables y las buenas perspectivas de crecimiento no han dejado indiferentes a los inversores catalanes. Bancos y cajas se han abierto a financiar y a formar parte de los proyectos, a menudo con altos grados de apalancamiento, pero con buenas garantías de rentabilidad. Algunos industriales catalanes también han apostado por este sector, intensivo en tecnología y en innovación. Y han aparecido ingenierías, consultoras energéticas y medioambientales y gabinetes jurídicos especializados, así como un cuerpo creciente de profesionales y alguna firma tecnológica.

Pero el sector no está exento de debilidades e incertidumbres. Los precios a la venta de electricidad depen-

Las firmas catalanas se van fuera, mientras Acciona y Gamesa son mayoritarias en Catalunya

den del Gobierno español y la configuración del sistema eléctrico impide que las renovables, que aportan inestabilidad a la red, tengan una porción mayoritaria en el mix de generación. Además, los políticos y burócratas catalanes no han facilitado el desarrollo de los parques eólicos y solares, que a menudo han sido motivo de manifestaciones. Catalunya sólo ha completado el 6,4% de los objetivos del Pla d'Energia 2006-2015 en instalación de energía eólica (3.500 MW), y el 21% en solar fotovoltaica (100 MW). En esta situación, muchos inversores han optado por elegir otros lugares de España para ubicar sus promociones.

Paradoja

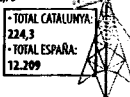
A esta circunstancia se le suma una paradoja. Mientras buena parte de los inversores catalanes llevan sus activida-

Las cifras de las tres principales tecnologías

Parques eólicos

EN OPERACIÓN

NOMBRE DEL PARQUE	PROMOTOR	COMARCA	POTENCIA (en megavatios)
Serra de Rubió I	Acciona	Anoia	49,50
Ecovent CAT II y III	Eyra	Baix Ebre	48,10
Les Caladetes	Enervent	Baix Ebre	36,63
Trucafort	S. Eólica L'Enderracada	Baix Ebre	29,85
Tortosa (Coll d'Alba)	Acciona	Baix Ebre	29,90
Les Calabres	Electra Mestral	Baix Ebre	12,75
Collet dels feixos	Esbriug	Baix Camp	7,92
Pebesca	Parc Eòlic Baix Ebre	Baix Ebre	4,05
Les Comes	Parc Eòlic Les Comes	Terra Alta	3,00
Mas de la Potra	Esbriug	Baix Camp	2,60



EN CONSTRUCCIÓN

NOMBRE DEL PARQUE	PROMOTOR	MUNICIPIO	POTENCIA (en megavatios)
Les Forques	Gamesa	Conca de Barberà	30,0
Serra de Vilobí I	Acciona	Les Garrigues	40,5
Serra del Tallat	Acciona	Les Garrigues	49,5
Serra de Rubió II	Acciona	Anoia	25,5
El Molinar	Edifica del Montalt	Baix camp	2,6



AUTORIZADOS Y EN TRAMITACIÓN

Nº PROMOCIONES	POTENCIA (en megavatios)
Autorizados: 45	1.384
En tramitación: 32	924

FUENTE: Eolicat y elaboración propia

Las plantas de biocomestibles

INSTALACIONES EN OPERACIÓN

EMPRESA	UBICACIÓN	CAPACIDAD (en toneladas de combustible)
Stocks del Vallès	Montmeló (Vallès Oriental)	31.000
Blonnet Europa	Reus (Baix Camp)	50.000

• TOTAL CATALUNYA: 81.000

INSTALACIONES EN CONSTRUCCIÓN Y EN PROYECTO

EMPRESA	UBICACIÓN
La Seda de Barcelona y Bionor	Tarragona
Hemeretik	Tarragona
Acciona	Tarragona
Biocarburants de Catalunya	El Morell
Cooperativas agrarias	Juneda



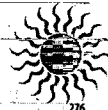
El momento de la solar fotovoltaica

HUERTOS SOLARES EN OPERACIÓN

POTENCIA (en megavatios)
Total Catalunya: 1,21
Total España: 1,21

HUERTOS SOLARES AUTORIZADOS**

** Autorizados por la Dirección General de Paisatge a junio de 2007.



1 40



Ramon Carbonell
Presidente de Eolicat
Consejero delegado de Copcisa



Juan Marull
Vicepresidente ejecutivo de
Prestige Group



Fran de la Torre
Director de Innovación y
Financiación de Pimec



Víctor Cusi
Administrador de la consultora
Normawind

“ En Catalunya todavía nos falta marcar gol en el desarrollo de las renovables ”

des a otras comunidades autónomas, más ágiles al conceder permisos, en Catalunya tienen todo el protagonismo empresas foráneas, como **Acciona** y la vasca **Gamesa**. Según una fuente del sector, “muchos pequeños promotores catalanes han acabado vendiendo los permisos que habían conseguido durante la verdadera travesía en el desierto que supone ver aprobado un proyecto en Catalunya. Esto ha frenado el surgimiento de grandes empresas catalanas, mientras que los navarros y los vascos lo han hecho muy bien, con la ayuda de una legislación autonómica eficiente y funcionarios formados”.

“ Hay muchas más oportunidades en otras comunidades ”

Fran de la Torre, director de Innovación de Pimec, denuncia que el “desconocimiento” sobre las renovables en los ayuntamientos catalanes dificulta de forma especial el trabajo de los centenares de pymes con actividad en el sector—en la mayoría, no exclusiva—. “Muchos ayuntamientos te piden licencias que no hacen falta y esto puede convertirse en un impedimento para que un proyecto

Los promotores piden una legislación más eficiente y funcionarios más formados

“ Los ayuntamientos piden licencias que no hacen falta por desconocimiento ”

pueda acogerse a la prima actual por ser en un municipio y no en otro”, advierte.

A pesar de estas dificultades, Catalunya cuenta con una estructura empresarial muy dinámica en renovables. Muchos promotores entraron y siguen entrando en el sector para diversificar su negocio, como ocurrió con las constructoras **Copcisa** y **Comsa**, y Catalunya también cuenta con la presencia de firmas ex-

Pese a las dificultades, algunas multinacionales han elegido Barcelona para entrar en España

“ El coste de los derechos de emisión hace que las primas sean menos necesarias ”

tranjeras que eligieron Barcelona para dirigir su actividad en toda España. Es el caso de las chinas **Trina Solar** y **Solarfun**, que realizan desde Barcelona la comercialización de sus placas solares; **Eolic Partners**, promotora eólica de origen alemán, y **Kloto Photovoltaics**, filial en España de la austriaca **Kloto Clear Energy** que se dedica a la promoción de proyectos llave en mano para terceros. **Ecotécnica**, especializada en el diseño y la producción de aerogeneradores y seguidores solares, era una de las pocas industrias de peso con las que cuenta Catalunya; este año la cooperativa ha sido adquirida por la francesa **Akston**.

Víctor Cusi, administrador de la consultora **Normawind**, sostiene que el sector está ahora protagonizado por los fondos de inversión y hay “más capital que proyectos”. La cotizada **Fersa**, nacida de la banca privada **Fibanc**, el fondo de capital riesgo **SI Capital** e **Invercartera**, filial de **Caixa Catalunya**, son algunos ejemplos de la apuesta del sector financiero por las renovables.

También hay muchas empresas con divisiones especializadas en servicios a los promotores, con un “buen nivel y prestigio”, según Cusi. “Muchas de estas compañías han sido pioneras, ya que los primeros parques eólicos se montaron en Catalunya”, recuerda. Sin embargo, la falta de desarrollo efectivo de los proyectos que se han planteado en Catalunya supone también un *handicap* para este tipo de compañías, a las que les falta currículum de trabajos realizados. En España, la ingeniería riojana **Barlovento** se ha convertido en un referente para el sector, en el que también compiten otras firmas importantes, como la británica **Garrard Hassan**.

Y siguen apareciendo actores. Uno de los recién llegados es el grupo hotelero e inmobiliario **Prestige Group**, que proyecta inversiones de 550 millones de euros en tres años. Su vicepresidente ejecutivo, Juan Marull, explica que la compañía quiere entrar en “toda la cadena de valor” en captación solar fotovoltaica y para ello prepara una compra y proyecta una planta

LAS EMPRESAS DEL GOVERN

EL DESEMBOLSO SUPONE UN AUMENTO DEL 18%

Cimalsa invertirá 27 millones en 2008, pendiente del Penedès

El centro del Camp recibirá diez millones y la empresa pública se reserva otros diez millones para sus proyectos en las comarcas de Tarragona.

IGNASI PUJOL, Barcelona

Cimalsa, la empresa de la Generalitat dedicada a la promoción de suelo logístico, ha más que duplicado su presupuesto para 2008, hasta 114,7 millones de euros. Este salto se explica por una aportación de Gisa -compañía pública que gestiona las infraestructuras del Govern- de 68 millones, que contabiliza Cimalsa pero ejecutará la empresa presidida por Xavier Casàs.

Las inversiones reales de Cimalsa registran un aumento del 18% respecto al presupuesto para 2007, hasta 27,39 millones. El mayor desembolso, 10,6 millones, irá a parar a la central integrada



La central integrada de mercancías (CIM) de Cimalsa en Lleida.

Gisa ha realizado una aportación de 68 millones a los presupuestos de Cimalsa

de mercancías (CIM) el Camp, situado entre Reus, Tarragona y Canonja. Cimalsa seguirá con la edificación de naves e infraestructuras, en el marco de la urbanización del sector Este del centro logístico.

Los presupuestos de Cimalsa para 2008 presentan una partida que ha sido especialmente controvertida. La compañía preveía destinar diez millones al Logis Penedès, una plataforma que estaría situada entre los municipios de Banyeres del Penedès y l'Arboç y que ha topado con la oposición del territorio al considerar que la infraestructura tendría un elevado impacto.

A instancias de CiU, ERC e ICV, el Govern decidió po-

Inversiones de Cimalsa en 2008

(En millones de euros)

Central integrada de mercancías (CIM) el Camp	10,1
CIM La Selva	0,75
Logis Empordà	3,15
Inversiones en terrenos y bienes naturales	2,37
Otras inversiones en Tarragona	10
Vilamala	1
Aportaciones de Gisa	68
Inversiones menores	0
Total	95,39

Fuente: Presupuestos de la Generalitat 2008

ner esta partida bajo un epígrafe más genérico de actuaciones logísticas en el Camp de Tarragona.

La voluntad del Govern sigue siendo construir este centro en el Baix Penedès, pero se ha propuesto "empezar de cero" -en palabras del secretario de Mobilitat, Manel Nadal- y replantear el proyecto para lograr pactar con el territorio.

El grupo comarcal de CiU, contrario al centro, asegura que "el CIM no es negociable" y el sindicato UGT ad-

vierte de los riesgos de oponerse a la infraestructura sin proponer alternativas.

Cimalsa también prevé otro centro logístico en el entorno del Ebro, según explica el director general de la empresa, Ignasi Ragàs.

La compañía pública es-

La empresa quiere desencallar su proyecto de construir un centro en el Penedès

La compañía pública busca suelo para instalar una plataforma en el entorno de Barcelona

pera licitar próximamente los estudios previos de viabilidad para instalar una nueva plataforma logística en el ámbito metropolitano de Barcelona. Ragàs señala que todavía es pronto para concretar posibles ubicaciones y dice que esta actuación no estará prevista al menos hasta los presupuestos de 2009.

La empresa presidida por Manel Nadal destinará doce millones a la amortización de préstamos. Cimalsa facturó 16,5 millones en 2006, un 243% más, debido a las ventas en la CIM La Selva. El año pasado fue el primero desde 1997 que la empresa cerró con beneficios generados exclusivamente con su actividad ordinaria. El grupo ganó 773.440 euros.