RECULL DE PREMSA
INFRAESTRUCTURES I MEDI AMBIENT
Data:08-12-2007

Elaborat per CatPress serveis de comunicació

C/ Àngel Guimerà 49, 2n 1a - 08241 Manresa - Telf. 93 872 14 22 - www.catpress.cat - comunicacio@catpress.cat

La reforma de la plaza de Castella se retrasa por problemas del suelo

La nueva urbanización no estará lista hasta mediados de 2008

FRANCESC ARROYO
Barcelona

Sants no tiene la exclusiva de las obras casi perpetuas. Sin ir más lejos, en pleno centro de Barcelona, la plaza de Castella vive una reforma que tenía que haber estado lista este mes de diciembre pero que se prolongará hasta el segundo trimestre de 2008. La causa es el descubrimiento de unas junturas no excesivamente ajustadas en el suelo de la plaza, que es a la vez el techo de un aparcamiento de concesión municipal.

La plaza de Castella es una rótula que une el Eixample, desde la plaza de la Universitat, con la Barcelona más tradicional de la calle de Tallers, que da a La Rambla. Por ese lado la limita también la calle de Valldonzella, asimismo en obras. El resultado es que la zona lleva tres o cuatro años levantada y aún tiene para varios meses más.

La plaza siempre fue un cajón de sastre. Tenía alturas desiguales donde crecían algunos árboles y servía de refugio casi permanente a un grupo de indigentes, sobre todo en días de temperatura benévola. El proyecto actual consistía en uniformizar el nivel y hacerla más amable, con más espacio para el peatón. Una vez empezadas las obras, se percibió que las junturas del suelo de la plaza, que sirve de techo al aparcamiento municipal —explotado por una empresa privada en régimen de concesión—, tenían problemas. El consistorio asumió arreglar el estado de la losa para evitar filtraciones y negoció con la concesionaria que ésta costeara las mejoras de las entradas al aparcamiento, al que hoy no pueden acceder personas con movilidad reducida. La concesión, explica el distrito de Ciutat Vella, es a 50 años no prorrogable.

Las obras se complicaron, además, por la presencia de una brigada de Fecsa Endesa que mejora las conexiones del distrito. El Ayuntamiento sostiene que en la fase de exposición pública del proyecto se contactó con todas las compañías de servicio para notificarles el plan de obras, de modo que pudieran acoplar las suyas si tenían alguna prevista. Posteriormente, la eléctrica decidió instalar un cable nuevo debido al apagón del pasado 23 de julio. Fecsa-Endesa tiene una versión diferente.

> Los trabajos de Fecsa-Endesa repercuten en la demora de la obra

Las obras, afirma un portavoz de la compañía, no tienen nada que ver con el apagón, estaban previstas desde hace tiempo y sirven para aumentar el suministro del barrio del Raval. Por lo tanto, no pueden ser las causantes del retraso.

Sea como sea, los vecinos no están especialmente satisfechos. Allí, sobre todo en la confluencia de la plaza con Tallers y Valldonzella, hay diversas empresas de servicio —un bar, un hotel, una granja— que se han resentido de las obras. Uno de los más afectados es un quiosco de prensa. Ahora, además, restan seis meses más de obras, que se añaden a las relacionadas con la ampliación de Montalegre y las de la Facultad de Historia, en esa misma calle, así como la demolición de algunos edificios en las traseras del centro médico construido en la época del GATPAC. Para que nada falte, la salida natural de la zona es la que ocupa el antiguo teatro Goya. También está en obras.

Estado de las obras de la plaza de Castella, en Ciutat Vella. / CARLES RIBAS

PROJECTE PER CONNECTAR LES DUES RIBES DE L'EBRE

El pont entre Sant Jaume i Deltebre estarà llest el 2009

La infraestructura costarà 20 milions d'euros i tancarà el futur anell viari del delta

Baix Ebre / Montsià

SÍLVIA BERBÍS
DELTEBRE / SANT JAUME D'ENVEJA

La Generalitat adjudicarà el pròxim mes de febrer les obres de construcció del pont sobre el riu Ebre que unirà les poblacions de Deltebre (Baix Ebre) i Sant Jaume d'Enveja (Montsià) i tancarà el futur anell viari de 40 quilòmetres de longitud entre set poblacions del delta de l'Ebre. La Conselleria de Política Territorial i Obres Públiques (PTOP) ha licitat el pont, pressupostat en 19,9 milions d'euros.

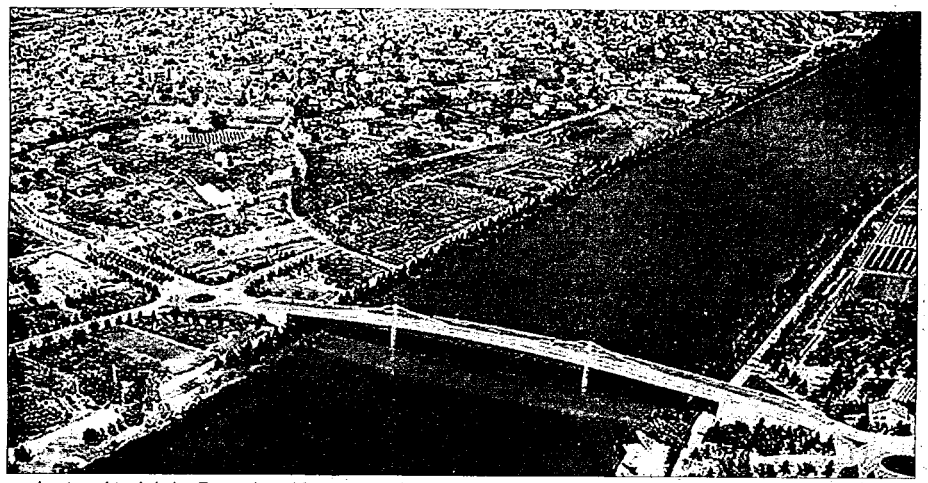
Els treballs tenen un termini d'execució d'un any i mig, després del qual es farà realitat una reivindicació històrica dels habitants d'aquesta zona. «Allò que la història havia separat per un riu i que l'home havia intentat acostar amb un pas de barca quedarà ara unit per un cordó umbilical», va assenyalar ahir el conseller del PTOP, Joaquim Nadal.

INCENTIU ECONÒMIC // Segons el conseller, el pont serà el primer pas de l'anell viari que projecta la Generalitat per enllaçar els municipis d'Amposta, Sant Carles de la Ràpita, Sant Jaume d'Enveja, Deltebre, l'Ampolla, Camarles i l'Aldea, una actuació que pot costar 60 milions d'euros. El pont evitarà la utilització d'un pas de barca en els desplaçaments entre Sant Jaume i Deltebre o bé donar una volta de 20 quilòmetres per a arribar fins a un pont a Amposta. A més a més de la importància per a la mobilitat dels veïns de la zona, aquesta infraestructura suposarà un incentiu econòmic per la seva repercussió en el sector turístic, ja que facilitarà les visites al Delta. «Creiem que aquesta actuació global tindrà una influència molt important en el desenvolupament econòmic de la zona i, tal com ens vam comprometre, la portarem a terme», va afegir Joaquim Nadal.

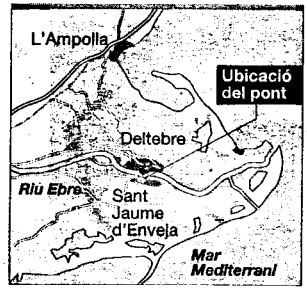
El disseny del pont, batejat com Lo Passador i ideat pels enginyers Diego Cobo i Jiri Strasky, permetrà integrar-lo en el perfil del riu, ja que l'altura màxima dels pilars no sobrepassarà els 20 metres. Serà un pont fix, de 250 metres de longitud, d'estructura mixta formada per un calaix metàl·lic i una llosa superior de formigó armat i suspès per quatre cables de traçat parabòlic. En un lateral concentrarà un espai de vuit metres d'amplitud reservat als vianants i ciclistes.

DUES ROTONDES // Un dels extrems desembocarà en una rotonda que s'ha de construir a l'avinguda de l'Ebre, a Sant Jaume d'Enveja. L'altre, en una altra rotonda que connectarà amb el carrer de Girona de Deltebre. El gàlib nàutic lliure en el seu tram central serà de 12 metres per permetre-hi el pas d'embarcacions.

El conseller Nadal va afegir que, en els pròxims mesos, es licitaran les obres de la carretera entre Vinallop i Ulldecona i la primera fase del desdoblament de la C-12 entre els municipis de Sant Carles de la Ràpita i Tortosa.



►► Imatge virtual de Lo Passador, el futur pont sobre el delta de l'Ebre.



Josep **Garriga** CAP DE L'OFICINA DE CANVI CLIMÀTIC DE LA GENERALITAT

«Hem d'assumir que no complir Kyoto ens afectarà la butxaca»

LLOC I DATA DE NAIXEMENT ▸▸ A SANT FELIU DE CODINES, EL 1944
FORMACIÓ ▸▸ ECONOMISTA I EXPERT EN PREVENCIÓ D'INCENDIS
TRAJECTÒRIA ▸▸ VA SER CAP DEL SERVEI D'AGENTS RURALS. DIRIGEIX L'OFICINA DE CANVI CLIMÀTIC DE LA GENERALITAT I ÉS MEMBRE DE LA DELEGACIÓ ESPANYOLA A LA CONFERÈNCIA DE BALI

ANTONIO MADRIDEJOS
BARCELONA

SANTIAGO BARTOLOMÉ

▸▸ Al despatx ▸ Garriga, a finals de novembre, pocs dies abans de la cimera de Bali.

Dos conceptes bàsics per entendre el missatge de Josep Garriga. Primer, hi ha unes grans empreses emissores de diòxid de carboni, com les energètiques i les cimenteres, que estan incloses en una directiva comunitària i estan obligades a complir un pla de reducció. Segon, també hi ha un sector difús, important però difícil de computar, que inclou el transport, l'agricultura, els residus, el comerç i, en general, les petites empreses. Aquí és on ha posat la mirada la Convenció Catalana de Canvi Climàtic, un procés participatiu impulsat per l'entitat que ell dirigeix.

–Sense un sistema de multes, ¿les empreses petites assumeixen que s'hi ha de fer alguna cosa?

–Sí, però estan esperant que els ho concretis. Abans que res, esperen incentius, no necessàriament econòmics. Un exemple podria ser col·locar a la porta del comerç un rètol que acrediti la seva participació, una espècie de reconeixement social. Una altra serien desgravacions fiscals. Estem estudiant totes les propostes.

–¿Em pot posar algun exemple d'actuació?

–Es podria millorar l'eficiència de la il·luminació o instal·lar termòstats perquè la temperatura no sigui tan alta a les empreses. Partim de 1.000 propostes que han tingut èxit en altres països. Cadascú podrà triar les que li interessin més.

–La gent vol col·laborar, però avui no sembla disposada a renunciar a res. Miri les queixes que hi ha contra el límit dels 80 quilòmetres per hora o contra un impost sobre les gasolines.

–Sí, la societat està disposada a fer coses, però quan es concreten i l'afecten de manera directa, llavors li costa. En gran part és un problema d'educació. Necessitem explicar que estem davant un problema i que podem fer coses sense grans sacrificis. Ha de quedar clar que si no ho paguem ara, ho pagarem més tard.

–El nou impost de circulació penalitzarà els automòbils que contaminen més, però no sembla gran cosa sobre el preu total.

–Si que és una acció important. Mi-ri, al comprar un cotxe, la gent es fixa molt en la potència, en el maleter, ¿per què no en el consum? La norma impulsarà les empreses a preocupar-se, a anunciar-se oferint cotxes que emetin menys gasos. L'hi asseguro: d'aquí a uns anys la gent comprarà cotxes fixant-se en aquestes coses.

–Fa temps que Espanya va superar el nivell màxim d'emissions que li permet el protocol de Kyoto. ¿Què li pot passar?

–Haurà de pagar. Passar-se 20 punts percentuals, que ara és l'objectiu, podria suposar abonar entre 300 i 400 milions d'euros anuals.

–¿Europa complirà Kyoto?

–Sí. Hi ha quatre països que no aconsegueixen els objectius que se'ls van assignar en el compromís europeu –Espanya, Dinamarca, Itàlia i Irlanda–, però això es podrà compensar amb el que aconsegueixin els països que van més folgats. El món no ens dirà res, però la resta d'europeus, sí.

–I això, ¿com es traduirà?

–Ens obriran un procés d'incompliment d'una directiva. I a la pràctica, això vol dir que ens deixaran de donar unes ajudes en forma de fons comunitaris.

–¿I en el pròxim Kyoto?

–El protocol diu, efectivament, que si algú no el compleix per un 1%, en el següent període hi ha un càstig previst del 2%. Però no serà el cas espanyol perquè la UE el compleix i l'acord es va firmar a nivell europeu.

–Ens hem espavilat tard.

–Sens dubte. Si haguéssim començat aviat a prendre mesures com les d'ara, no estaríem així. Ens hem posat les piles tard.

–El gran desenvolupament de les energies renovables els últims anys, especialment l'eòlica, no n'ha frenat el procés.

–El que passa és que a Espanya ha augmentat molt el consum energètic perquè també ha crescut molt el nivell de vida.

–També se segueix utilitzant molt carbó.

–Sí, i això que les mines s'estan tancant perquè no són rendibles. El problema és que a les empreses encara els surt barat comprar-ne fora, portar-ne, fer-ne servir i pagar les multes. Emetre una tona de diòxid de carboni suposa pagar 0,15 euros. Una misèria. S'hauria d'arribar almenys a 20 euros.

–¿Hem de confiar en la gent o en les lleis?

–En totes dues. El problema, econòmicament, afectarà estats i ciutadans. Si Espanya ha de pagar cada any 300 o 400 milions en bons de carboni, això podria suposar que no es construís un hospital. La gent ha de pensar que, amb independència dels problemes derivats del canvi climàtic, no complir li afectarà la butxaca.

▸ LA CONTRIBUCIÓ

«La societat està disposada a fer coses, però quan es concreten i l'afecten de manera directa, llavors li costa»

▸ LA CONSEQÜÈNCIA

«Si Espanya ha de pagar a l'any 300 o 400 milions en bons de carboni, això podria suposar que no es construís un hospital»

–¿Què els passa a les grans empreses que no compleixen?

–Si els estats han de pagar pel sector difús, les grans empreses també han de pagar quan es passen, encara que en aquest cas, a una empresa comunitària. ■

INFRAESTRUCTURAS

Un puente de 250 metros en el Ebro evitará un rodeo de 20 kilómetros

La obra de ingeniería costará 20 millones y unirá Deltebre y Sant Jaume d'Enveja en poco más de dos años

ESTEVE GIRALT
Deltebre

Los vecinos de Deltebre y Sant Jaume d'Enveja, en pleno delta del Ebro, ya pueden empezar a olvidarse del tradicional paso de barca y de los largos rodeos en coche para cruzar el río. El Departament de Política Territorial i Obres Públiques (PTOP) anunció ayer la licitación de las obras para construir el reivindicado puente que unirá las dos riberas del Ebro, entre Deltebre (Baix Ebre) y Sant Jaume d'Enveja (Montsià). Los dos hemideltas quedarán conectados a través de un nuevo puente de 250 metros de longitud. Ahora, 20 kilómetros separan las dos poblaciones por carretera, ya que es necesario pasar por el puente colgante de Amposta (Montsià) –construido en 1921– para cruzar el Ebro.

El conseller de Política Territorial i Obres Públiques, Joaquim Nadal, explicó que el puente empezará a construirse en primavera, siempre que se cumplan los

El nuevo vial forma parte de un proyecto que conectará siete poblaciones del Delta

plazos previstos. Las obras tienen un periodo de ejecución de un año y medio, por lo que el puente podría abrirse a la circulación a finales del 2009 o inicios del 2010. El Govern deberá desembolsar 20 millones de euros para financiar el proyecto.

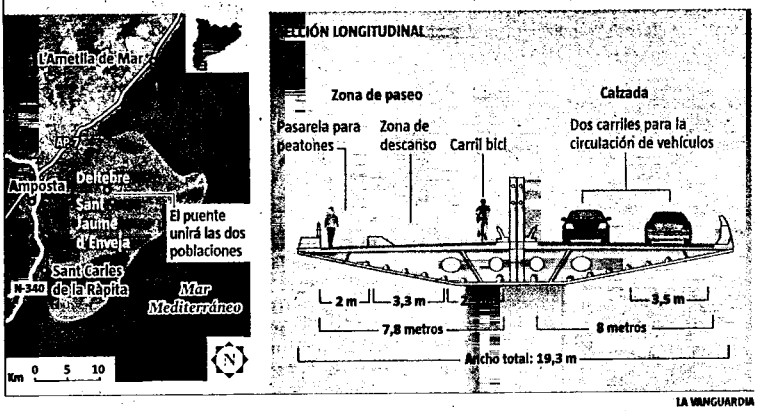
Se trata de una infraestructura muy esperada en el territorio. La Generalitat considera el nuevo puente sobre el río Ebro como la pieza clave del ambicioso proyecto de comunicación denominado Anella del Delta. Se trata de una anilla viaria, integrada también por carriles para bicicletas, que tiene como objetivo mejorar la comunicación por carretera de los dos hemideltas y de todos los núcleos urbanos que lo integran. La creación de nuevos itinerarios en bici potenciará los valores naturales y paisajísticos de un entorno natural único en Europa.

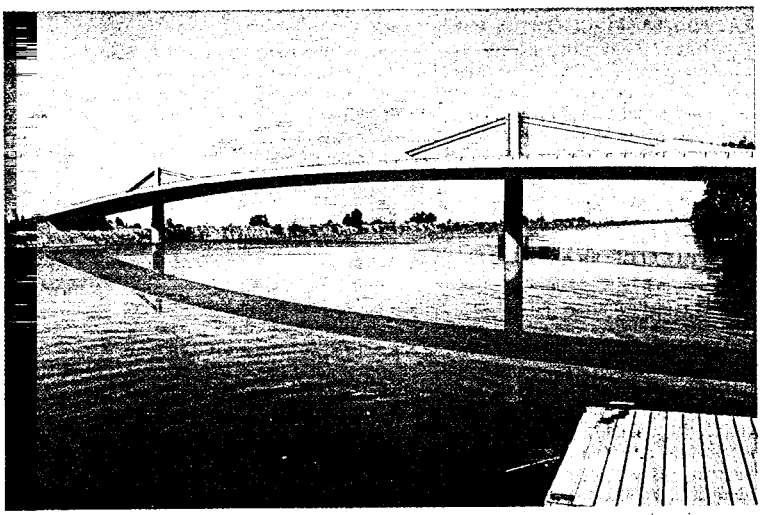
El nuevo puente no sólo favorecerá la movilidad del Delta. También debería convertirse en un motor para el desarrollo económico de dos poblaciones situadas tan cerca pero separadas por el río y con unas vías de comunicación muy precarias. La Anella del Delta conectará Amposta, Sant Carles de la Ràpita, Sant Jaume d'Enveja y Deltebre –estos dos a través del nuevo puente– l'Ampolla, Camarles y l'Aldea para llegar de nuevo a Amposta, donde está el emblemático puente colgante. Toda esta actuación –en fase de información pública actualmente– supondrá una inversión total de entre 60 y 70 millones de euros.

El nuevo puente, que permitirá el paso de embarcaciones, tendrá una amplitud de 19 metros. El proyecto ganador del concurso público es Lo Passador, obra de los ingenieros Diego Cobo y Jiri Strasky. El puente, fijo y anclado sobre sí mismo, está diseñado como "un amplio paseo sobre las aguas del Ebro". Lo Passador, con una longitud total de 250 metros, tiene tres tramos bien diferenciados; los dos extremos tendrán una longitud de 69 metros y el tramo central, 112 metros. La calzada estará destinada al paso de vehículos, con un carril para cada sentido de la circulación, mientras que un amplio espacio permitirá el paso de peatones y ciclistas; la zona de paseo tiene casi 8 metros de ancho, con un arcén para peatones de 2 metros, un espacio para el descanso de más de 3 metros y un carril bici de 2,5 metros.

El puente, con un diseño intencionadamente respetuoso con el entorno, tendrá una suave iluminación. En uno de los extremos del puente, en el lado de Deltebre, se construirá una sala que se destinará al Ecomuseu del parque natural del Delta de l'Ebre.●

Un puente que colma una vieja aspiración en el delta del Ebro





Un puente multiusos. La infraestructura permitirá el paso de vehículos en ambos sentidos, una zona de paseo, espacios de descanso y un carril bici de 2,5 metros

Condena para los pasos de barca

Los pasos de barca, un sistema tradicional para cruzar el río en el delta del Ebro, parecen condenados a desaparecer debido a la construcción del nuevo puente. Para cruzar el Ebro, entre Deltebre y Sant Jaume d'Enveja, hay tres pasos. Se trata de transbordadores a motor que transportan en cada viaje, de un lado al otro del río, una decena de coches, motocicletas, bici y peatones. Las concesiones de algunos de estos pasos de barca, como el de Garriga, datan del siglo XIX. Las barcas se utilizaban entonces para desplazar a la gente que trabajaba en los arrozales. Los propietarios de los pasos han expresado su preocupación por la posible desaparición de su negocio. Alguno de ellos podría mantenerse como atracción turística.

NUEVA NORMATIVA DEL EJECUTIVO PARA CUMPLIR CON LAS DIRECTRICES DE BRUSELAS

El Gobierno lanza una batería de medidas para reducir las emisiones hasta 2015

El Consejo de Ministros aprobó ayer dos iniciativas para limitar las emisiones de sustancias como el dióxido de azufre y los óxidos de nitrógeno, para cumplir con las normativas europeas sobre el cambio climático.

G.LUCAS / E.ARRIETA. Madrid

El Consejo de Ministros tuvo ayer una sesión fructífera para la defensa del medio ambiente. El gobierno aprobó dos planes de acción contra el cambio climático y colocó así a España en vías de cumplir dos directivas europeas en este ámbito.

El Consejo adoptó, en primer lugar, el Plan Nacional de reducción de sustancias acidificantes y precursoras del ozono. Este plan tiene como objetivo el cumplimiento de la directiva 2001/81, aprobada en 2001, que impone techos nacionales de emisión de amoniaco (NH_3), óxidos de nitrógeno (NOx) y compuestos orgánicos volátiles (COV), y dióxido de azufre (SO_2), para 2010. Uno de los requisitos de la directiva es la elaboración de planes nacionales que prevén la reducción progresiva de las emisiones.

Segundo Plan

El plan aprobado ayer es el segundo elaborado por el gobierno, y ha recibido e integrado las observaciones de patronales industriales como la Agrupación de Fabricantes de Cemento de España (Oficemen), la Unión de Empresas Siderúrgicas (Unesid) y la Confederación española de organizaciones empresariales (CEOE). El Plan Nacional se desarrollará a través de planes de acción sectoriales.

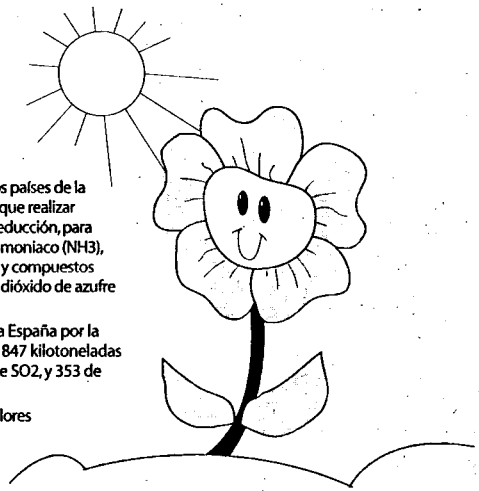
Frente a los esfuerzos que quedan por cumplir, desde el Ministerio de Medio Ambiente, afirman que España ha "registrado importantes avances" pero que éstos han sido frenados por el fuerte crecimiento económico que ha experimentado el país en los últimos quince años. De hecho, las emisiones de SO_2 se redujeron en un 41,8% entre 1990 y 2005, y las de NOx, bajaron un 20,8%. Sin embargo, para respetar el techo impuesto por la Unión Europea, estas emisiones tienen que reducirse en un 64,5% y un 39% respectivamente, respecto a 1990.

Por otra parte, el Consejo de Ministros aprobó ayer la versión corregida del Plan Nacional de reducción de emisiones de las grandes instalaciones de combustibles existentes (PNRE-GIC), para el periodo 2008-2015. El plan permite el cumplimiento de la directiva 2001/80, aplicable a partir del 1 de enero de 2008, que establece reducciones de SO_2, de NOx y de partículas procedentes de las grandes instalaciones de combustión existentes.

Entre los elementos más importantes del plan, figura la posibilidad, para las instalaciones existentes, de respetar los valores límites de emisión sin tener que acudir al mercado de emisiones. Las refinerías y las centrales térmicas son las únicas que no gozan de esta posibilidad.

La nueva versión del plan, aprobado, inicialmente, en noviembre de 2005, incorpora las correcciones de la Comisión Europea y tiene en cuenta el Plan Nacional de Asignación de Derechos de Emisión y la Directiva europea sobre Calidad del Aire.

Emisiones reducidas



1 El Plan Nacional de reducción de sustancias acidificantes y precursoras del ozono cumple con la Directiva europea 2001/81.

2 Según esta directiva, los países de la Unión Europea tienen que realizar planes nacionales para la reducción, para 2010, de las emisiones de amoniaco (NH_3), óxidos de nitrógeno (NOx) y compuestos orgánicos volátiles (COV) y dióxido de azufre (SO_2), para 2010.

3 Los techos asignados a España por la directiva europea, son 847 kilotoneladas de NOx, 662 de COV, 746 de SO_2, y 353 de NH_3.

4 Respecto a 1990, los valores límites impuestos por la Unión Europea equivalen a unas reducciones del 64,5% de SO_2, del 39% de NOx, del 37% de COV, y permite un aumento del 2,3% de NH_3.

5 A pesar de los esfuerzos realizados en materia de emisiones, el crecimiento económico que ha experimentado España en los últimos quince años, ha limitado las reducciones de emisiones de estas sustancias.

Esfuerzos para la conservación del medio ambiente

Entre 1990 y 2005, las emisiones de dióxido de azufre se redujeron en un 41,8%

En el mismo periodo, se emitió un 20,8% menos de óxido de nitrógeno a la atmósfera

No obstante, el crecimiento industrial ha mitigado los efectos de estas reducciones

El Ejecutivo resta a las eléctricas los derechos de emisión gratuitos

El Consejo de Ministros aprobó ayer un Real Decreto Ley por el que el Gobierno descontará a las compañías eléctricas los derechos de emisión de gases de efecto invernadero gratuitos que conceda durante el periodo 2008-2012. Este periodo corresponde al segundo Plan Nacional de Asignación (PNA) de derechos de emisiones. El Ejecutivo ya había impuesto estas medidas en un Real Decreto Ley aprobado en febrero de 2006 para los derechos de emisión concedidos en el periodo 2005-2007. El Gobierno afirma que tomó la decisión de reanudar estas medidas porque las compañías han repercutido el coste de los derechos de emisión otorgados gratuitamente en el precio pedido a los consumidores. Por eso, el Gobierno restará los costes de los derechos de emisión del déficit tarifario (diferencia entre ingresos y costes del sistema eléctrico). En 2006, se estima que el valor de los derechos de emisión asignados ascendió a 1.100 millones de euros, aunque será la CNE quien determine su valor definitivo. Esto significa que las eléctricas sólo recuperarán unos 2.300 millones de euros de los 3.300 que debería constar el déficit tarifario. Estas medidas no se aplican a las instalaciones eléctricas que usan tecnologías renovables como la energía solar, la eólica o la biomasa. Los expertos denuncian que las instalaciones que no emiten dióxido de carbono, como las centrales nucleares o hidráulicas, padecen de estas medidas.

TOMAN EL 22%

Los March invierten 63 millones en el grupo Ros Roca

EXPANSIÓN. Barcelona

Corporación Financiera Alba, grupo controlado por la familia March, notificó ayer a la CNMV la entrada en el capital del grupo leridano Ros Roca, uno de los mayores fabricantes del mundo en tecnología para el medio ambiente. A través de la sociedad de capital riesgo Deyá Capital, Alba suscribirá una ampliación de capital de 63,5 millones de euros que le permitirá hacerse con el 22% de las acciones de Ros Roca Environment, la hólding del grupo. El resto del capital continuará en manos de la familia Roca, fundadora de la compañía fabricante de camiones y contenedores de basura.

Según Alba, la operación se formalizará el próximo mes de enero, una vez obtenida la autorización de los servicios de competencia. La entrada en Ros Roca será la segunda compra efectuada por Deyá Capital, que en junio tomó el 26% de Isofotón.

Compras

La inyección de fondos permitirá al grupo presidido por Ramon Roca cancelar un préstamo puente que pidió hace un año para cerrar la compra de la compañía británica Dennis Eagle, valorada en 150 millones. A esa operación se ha unido recientemente la adquisición de una participación en la compañía brasileña Usimeca, líder en el mercado latinoamericano de camiones de recogida. Ros Roca facturó 580 millones en 2006 y tiene fábricas en España, Reino Unido, Francia y Alemania.

ESTA SEMANA...

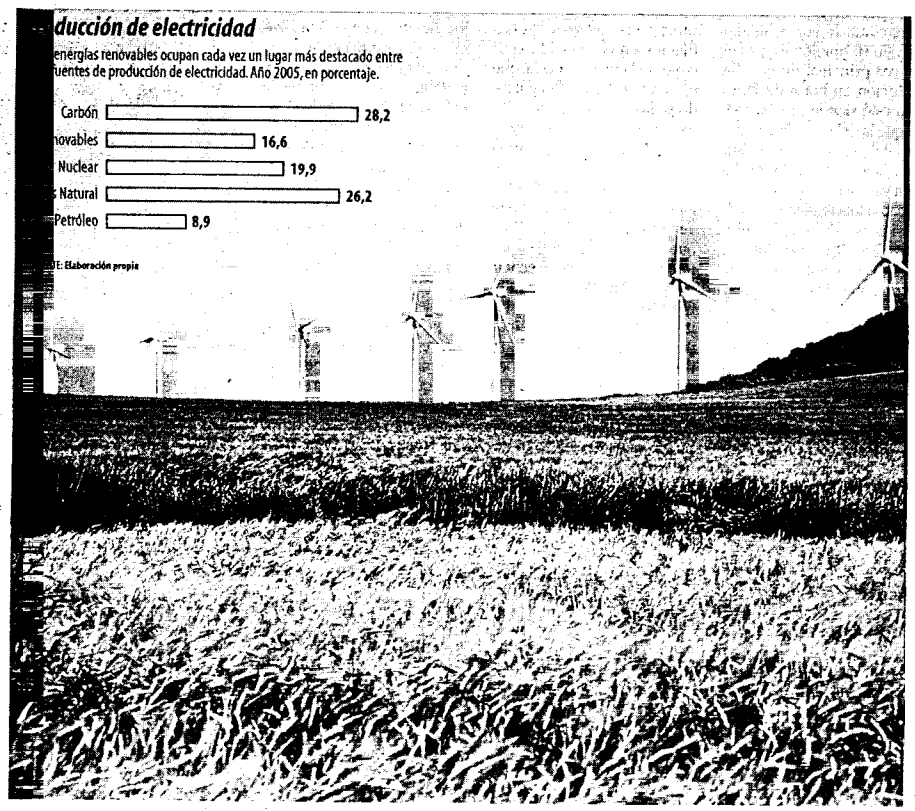
Este sector...está de moda

Las empresas dedicadas a las renovables no sólo sacan tajada del creciente interés de los inversores por la 'energía limpia', sino que también se aprovechan de los máximos en los que se mueve el petróleo. Acciona, Gamesa o Duro Felguera acumulan fuertes revalorizaciones.

Cómo apostar al 'verde'

por J.Benguría/A.Bustillo
El verde está de moda. Las condiciones de España para liderar el mercado de la 'energía limpia' son más que evidentes para los expertos.

El sol, el agua y el viento son los requisitos indispensables para poner en marcha el negocio de las renovables, y en España estos condicionantes no faltan.
La escasez de los recursos tradicionales y el elevado precio de energías como el petróleo, además del coste ecológico que conllevan, están impulsando el negocio de las renovables.
Muchas compañías han nacido con la idea de explotar este nicho de negocio y otras, como Abertis o Iberdrola, han diversificado sus segmentos de negocio hacía las llamadas energías limpias. Incluso las constructoras, que no han pasado el mejor año de su historia, están intentado aprovechar este tirón, y utilizan el suelo que poseen para crear parques solares.
La energía eólica abandera el propósito de convertir España en uno de los referentes en energía verde, con un peso del 70% en el total de renovables producidas en territorio nacional. Las posibilidades de este sector no se escapan a los inversores, que están dejando a un lado sus apuestas en el mercado del ladrillo para entrar en empresas más ecológicas.
Sin embargo, algunos analistas consultados por EXPANSIÓN consideran que los valores relacionados con el negocio de las energías renovables están sobrevalorados, por lo que "podría pasar lo mismo que en la burbuja del Nasdaq". "Los precios y las subidas en bolsa están empujando la demanda y creación de nuevas huertas solares", aseguran los analistas de Intermoney, lo que produciría un exceso "que rompería la pompa de jabón".



Vender 'viento'
Por el momento, los temores de algunos expertos no han hecho sonar las alarmas de las compañías dedicadas a las energías renovables, que acumulan saldos anuales significativos.
En el mercado español uno de los casos más destacables es el de Acciona, que acumula una revalorización en el año de algo más de un 63%, y ha situado su capitalización bursátil en 14.419 millones de euros. Los analistas fijan el precio objetivo de sus acciones en 294 euros.

La energía eólica supone el 70% del total de renovables producidas en España

Acciona vende viento y se hincha, puesto que es consciente de la importancia que ha cobrado para los inversores la energía verde en un entorno en el que el precio del petróleo ronda los 100 dólares el barril y la preocupación por los suministros de este combustible crece a diario. Por este motivo el grupo de la familia Entrecanales tiene previsto crear una nueva empresa del sector de renovables mediante la fusión de sus activos en esta área con los de su participada Endesa. Esta fusión originará una nueva empresa que, según datos proforma de cierre de 2006, alcanzará unos 5.000 megavatios (MW) de potencia eólica instalada. Las previsiones apuntan a un incremento hasta 12.000 MW para 2009, año en el que se sumarán otros 1.300 MW procedentes de diversos sistemas de generación (biomasa, solar y residuos).
El fabricante de aerogeneradores Gamesa también está de enhorabuena. Durante el presente ejercicio sus acciones se han revalorizado cerca de un 50%, situando su capitalización bursátil en más de 7.000 millones de euros. La compañía eólica también se beneficia de los buenos tiempos que corren para las empresas de energías renovables, cuyo atractivo para el inversor gana enteros ante el incesante incremento del precio del petróleo.
Dentro de este sector, Duro Felguera, que cuenta con una división en la que fabrica componentes para parques eólicos, ha subido en bolsa algo más de un 22% en lo que va de año. Su capitalización bursátil casi roza los 1.000 millones de euros.
En cuanto a la energía solar, la debutante Solaria brilla en bolsa desde su llegada al mercado continuo. Sus acciones se han revalorizado, desde el pasado mes de junio -cuando debutó en el mercado continuo español- algo más de un 110%.

Gasolina orgánica
Para la más desconocida de las energías renovables también hay pautas a seguir a la hora de invertir o, por lo menos, consideraciones sobre este tipo de negocio. El problema en este tipo de energía es que, según algunos expertos consultados, "hay mucha alegría a nivel teórico porque el modelo no está suficientemente desarrollado y se habla más de proyectos".
Las compañías que han desarrollado este tipo de negocio "no tienen ninguna experiencia previa". Aunque, por el momento y, según algunos analistas, lo importante es "tener la tecnología". Abengoa es el ejemplo que pone Juan Solana, analista de Intermoney, para argumentar lo imprescindible que resulta contar con la tecnología suficiente. El resto de compañías sólo tienen proyectos como Sniace, La Seda, Ebro Puleva y SOS Cuétara.

Todo sobre las energías renovables en: www.expansion.com/especiales/energias-renovables

El sol en un tarro

La energía solar fotovoltaica se ha convertido en una de las alternativas renovables con más proyección en España, donde tanto el Gobierno como los inversores han mostrado hasta el momento su apoyo y fomento. Sin embargo, y a pesar de su increíble crecimiento, se teme un frenazo impulsado desde la propia Industria.

Actualmente, cualquier persona física o jurídica puede instalar energía solar para vender la electricidad producida a las compañías eléctricas, las cuales tenían en un principio la obligación de comprarla a un precio superior al 575% de la tarifa eléctrica media.

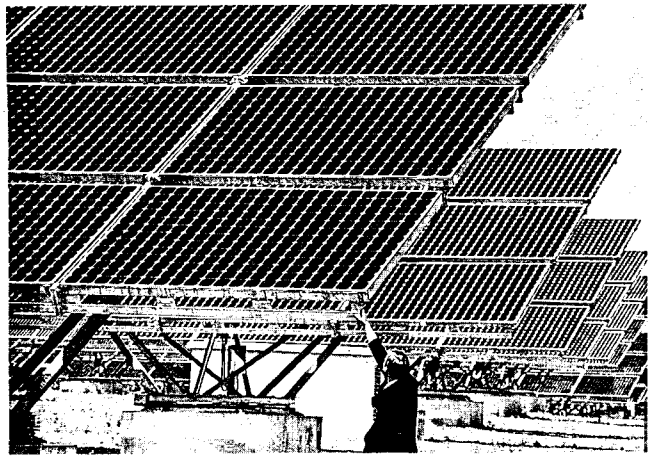
Si tengo unos terrenos que me interesa usar para este tipo de energía, ¿qué puedo hacer?

En primer lugar, es necesario saber si están bien comunicados. Debe haber cerca una subestación eléctrica a la que se pueda incluir un punto de acceso para la energía producida en la planta solar fotovoltaica. Una vez confirmada la posibilidad de obtener ese punto de acceso a la red eléctrica, y también asegurada su futura conexión, se pide al Ministerio de Industria la condición de Régimen Especial por su explotación en energías renovables, en este caso en solar fotovoltaica.

A partir de entonces, al igual que ocurre con cualquier terreno en el que se desee edificar, se debe poner en contacto con una promotora inmobiliaria, quien buscará inversores interesados en alquilar o comprar ese terreno para su explotación en energías renovables.

¿Cuál de las dos opciones es la mejor?

Generalmente, y para evitar mayores riesgos, se contratan en régimen de alquiler. Es además un ingreso seguro, ya que estos sistemas son muy fiables, y los mismos fabricantes de placas fotovoltaicas garantizan habitualmente el 90% de la potencia durante los primeros 10 años de vida de los



colectores, mientras que posteriormente garantizan el 80% de la potencia hasta los 25 años. Además, la esperanza de vida media de los módulos fotovoltaicos supera los 40 años.

Si tengo dinero y quiero invertir en energía solar fotovoltaica, ¿qué debo hacer?

Al igual que en cualquier otra inversión de este tipo, muy parecida a la inmobiliaria, lo primero que hay que saber es que tiene una rentabilidad a largo plazo. Al menos si no se trata de una mera compraventa de acciones de este tipo de empresas, que también es otra formar de invertir en energía solar. Dado el elevado capital necesario para la puesta en marcha de un proyecto de este tipo, se hace necesaria la búsqueda de otros inversores, especialmente entidades bancarias.

Pueden financiar hasta un 85% o un 90% del proyecto dependiendo de la rentabilidad que prevean. No es necesario avalar con otros bienes personales un proyecto, ya que éste mismo y los ingresos asegurados en su plan de negocio son el principal aval bancario. Por tanto, el inversor en energía solar no pierde más de lo que invierte.

Los estudios de radiación solar, la cercanía a la red eléctrica para establecer un punto de acceso y así vender la electricidad producida, la inclusión dentro del Régimen Especial en el Ministerio de Industria; la puesta en acuerdo con el proveedor de placas solares, la contratación de ingenieros para su construcción y de aseguradoras junto con otros complicados pero necesarios trámites deben ser llevados y asesorados por gestores especializados en este tipo de proyectos.

¿Dónde encontrarlos?

Dentro de la página web de la Asociación de la Industria Fotovoltaica (Asif) existe una extensa lista de empresas, distribuidas en orden alfabético según la comunidad autónoma, que se dedican a la gestión de este tipo de proyectos.

¿Y en renta variable?

La energía solar "está sobrevalorada". Así de tajante se muestra el analista de Intermoney, Juan Solana. Según este experto, "existe una especie de fiebre por crear parques solares que supera a veces la capacidad de crear placas solares".

En Solaria, que es la compañía por excelencia dedicada a este tipo de energía, "se está pagando demasiado por las acciones de una empresa que tan sólo es un sencillo fabricante de placas solares".

Las compañías que están desarrollando la tecnología, como son Abengoa y Acciona, serían la excepción para estos expertos.

¿Burbuja?

Existen proyectos que exceden la capacidad industrial y financiera del sistema. Además, este tipo de energía como negocio está sobre estimada, igual que el crecimiento del sector.

La energía solar depende totalmente de las tarifas y en cuanto cambien "se las puede llevar por delante". Además, no hay ningún operador destacable en parques solares, son pequeños promotores de pequeños parques donde no hay sinergias y su modo de financiación pasa por el apalancamiento bancario. No obstante, existe otro tipo que se basa en grandes instalaciones con energía propia que puede tener mejor desarrollo.

Un soplo de aire fresco

Muchos expertos afirman que "cada una de las energías renovables tienen sus propias circunstancias", la energía eólica para analistas de Intermoney "es muy interesante". Cuenta con un tratamiento legal muy positivo y las compañías que se dedican a este negocio no están concentradas exclusivamente en el mercado español, por lo que no dependen de las normativas estatales. Dada su poca dependencia tienen una perspectiva muy buena, entre otros motivos por la demanda. A diferencia de la energía solar, la eólica no depende tanto de las tarifas ni de las primas procedentes del Gobierno.

La mayoría de los analistas consultados por EXPANSIÓN.COM coincide en señalar que particularmente las compañías dedicadas a la energía eólica tienen un gran recorrido y un buen potencial. En España contamos con varias empresas significativas que sitúan nuestro país como líder en este sector. Juan Solana, analista de Intermoney, evalúa las distintas opciones:

Gamesa: Esta compañía es 'magnífica'. En EEUU y China cuenta con un importante desarrollo y con una fuerte matriz que es Iberdrola.

Iberdrola: Estimación muy positiva. Buena implantación tanto fuera como dentro de España. Su negocio está diversificado (Escocia, México, etc)

Acciona: Es líder mundial. Está bien financiada y autónoma en cuanto al desarrollo.

Fersa: Está aprendiendo la lección del desarrollo internacional y va creciendo.

Unión Fenosa: Merece una mención especial, puesto que fue pionera en el negocio de las energías renovables. Pero según el consenso de las firmas de inversión que reúne FactSet, el potencial de revalorización de las acciones de estas compañías es, en conjunto, bastante reducido. Tanto Iberdrola como Unión Fenosa estarían cotizando de hecho por encima de sus precios objetivos (11,10 euros y 47,5 euros, respectivamente), mientras que a Acciona y Gamesa les quedaría un recorrido alcista del 3% y el 1,9%, respectivamente, hasta los 242,20 euros y los 31,25 euros, en los que los analistas valoran sus títulos. Sólo la más novata en el mercado, Fersa, proporcionaría un rendimiento considerable (un 15%) a aquellos inversores que entraran a los precios actuales y vendieran cuando las acciones de la empresa alcanzaran su precio objetivo: 8,20 euros.

Con todo, hay que tener en cuenta que las valoraciones objetivas que fijan los analistas no suelen incluir los numerosos factores psicológicos que, a menudo, cuentan más que las consideraciones racionales en las decisiones de los inversores. En este sentido, las grandes expectativas que está despertando todo aquello que "huela" a energía alternativa podrían explicar las aparentes distorsiones. Sólo el tiempo se encargará de confirmar si la estrategia que está predominando desde hace varios meses en el mercado es la acertada, o si los inversores se podrían estar dejando llevar una vez más por una euforia difícilmente justificable.

Combustible orgánico

Los carburantes fósiles son la materia prima más necesitada y preciada del mundo contemporáneo. Pero puede haber un sustituto biológico, que cambie el petróleo por el aceite vegetal. Una alternativa que no va a resolver todos los problemas energéticos del planeta, pero que se ha convertido, según la Asociación de Productores de Energías Renovables (APPA), en una "contribución significativa" a un nuevo modelo energético y de transporte más diversificado y eficiente.

Sin embargo, esta preciada forma de conseguir energía es una de las más desconocidas para los inversores. Puede ser por su gran variedad de tipos o por lo complicado que para muchos resulta la manera de conseguirla, el caso es que son pocas las compañías que tienen algo más que proyectos tangibles.

Sniace, Duro Felguera, LaSeda. Son algunas de las empresas dedicadas a este tipo de negocio, pero por ahora sólo cuentan con iniciativas que no se han llevado a la práctica. Aún así, la mayoría de ellas cuentan con una buena acogida en bolsa.

La gran protagonista de este tipo de energía es, para la mayoría de analistas consultados, Abengoa.

Industrialmente, este tipo de energía comienza a inicios de los años 80, pero durante la primera demostración de funcionamiento de un motor diesel, en la Feria de Exhibición de París de 1898, se utilizó aceite de cacahuete como combustible.

Como respuesta a las crisis del petróleo de 1973 y 1978, las políticas energéticas de los años 80 favorecieron la búsqueda de alternativas a la dependencia de los combustibles fósiles, especialmente en EE UU y Brasil.

La percepción actual es que los biocarburantes no podrán sustituir totalmente a los combustibles fósiles, pero sí complementarlos en forma de diferentes mezclas con el fin de reducir la dependencia respecto del petróleo, a diferencia de otras alternativas que son excluyentes (por ejemplo, los gases licuados del petróleo) y necesitan cierta duplicación del sistema motor. En el mismo sentido, los biocarburantes pueden utilizar la misma red logística de distribución que los combustibles fósiles.

En España, la industria del biocarburantes lleva desarrollándose desde hace apenas tres años, una década por detrás de países como Reino Unido o Alemania. El *dumping* americano, la extraordinaria subida de precios de la materia prima o la obligación tardía de su consumo pueden hacer que tarde más tiempo en llegar al nivel europeo.